

**Практические работы**

учебной дисциплины

**ОГСЭ.06. Экономическая теория**

Специальность

**09.02.04 Информационные системы (по отраслям)**

базовая подготовка

на базе основного общего образования

Преподаватель: Карвецкая Н.С.

**2017**

**Пояснительная записка**

Практические работы дисциплины **ОГСЭ.06. Экономическая теория** для студентов среднего профессионального образования, по специальности 09.02.04 «Информационные системы (по отраслям)» (базовая подготовка).

**Цель практических работ**: помочь обучающимся на практике понять предмет экономической:

* сферу исследования – экономическая жизнь или среда, в которой осуществляется хозяйственная деятельность;
* объект исследования – экономические явления;
* субъект исследования – человек, группа людей, государство;
* предмет исследования – жизнедеятельность «экономического человека», группы людей и государства и их поведение в экономической среде.

При этом важно подчеркнуть, что **основная задача** **практических работ** дисциплины «Экономическая теория» – понять не просто описание экономических явлений, а показать их взаимосвязь и взаимообусловленность, т. е. раскрыть систему экономических явлений, процессов и законов.

В результате освоения учебной дисциплины обучающийся должен **знать:**

* предмет, метод и функции экономической теории;
* общие положения экономической теории;
* основные микро- и макроэкономические категории и показатели, методы их расчета;
* характеристику финансового рынка, денежно-кредитной системы;
* основы формирования государственного бюджета;
* основы денежно-кредитной, налоговой, социальной, инвестиционной и антиинфляционной политики государства;
* современную банковскую систему, порядок кредитования организаций банковскими учреждениями;
* рыночный механизм формирования доходов и проблемы социальной политики государства;
* состав материальных, трудовых и финансовых ресурсов организации, показатели их эффективного использования, вопросы экономии ресурсов, энергосберегающие технологии;
* механизмы ценообразования, формы оплаты труда;
* понятия мировой рынок и международная торговля;
* основные направления экономической реформы в России.

В результате освоения учебной дисциплины обучающийся должен **уметь:**

* оперировать основными категориями и понятиями экономической теории;
* использовать источники экономической информации;
* различать основные учения, школы, концепции и направления экономической науки;
* ориентироваться в вопросах экономической теории в современных условиях;
* рассчитывать по принятой методологии основные технико-экономические показатели деятельности организации;
* строить графики и схемы, иллюстрирующие различные экономические модели;
* распознавать и обобщать сложные взаимосвязи, оценивать экономические процессы и явления;
* применять инструменты макроэкономического анализа актуальных проблем в современной экономике;
* выявлять проблемы экономического характера при анализе конкретных ситуаций, предлагать способы их решения с учетом действия экономических закономерностей на микро- и макро- уровнях.

**Практические задания предлагаются в форме**: задач и тестовых вопросов.

**ПРАКТИЧЕСКАЯ РАБОТА № 1 «ОПРЕДЕЛЕНИЕ МАСШТАБА ЦЕН»**

**Плюс/минус**

1

Деньги — это абсолютно ликвидное средство обмена. +

**2**

Деньги выполняют функции средства накопления, когда они выступают в качестве посредника при обмене товарами. +

3

Неэкономические блага — это блага, надобность в которых меньше количества, доступного распоряжению. +

4

К непередаваемым благам относятся личные каче­ства и способности человека к действию и наслаждени­ям, часть деловых связей, зависящих от доверия к лич­ности, а также благоприятные климатические условия, воздух, гражданские привилегии и права, возможность пользоваться общественной собственностью. +

5

К материальным благам относятся полезные мате­риальные вещи и права на владение ими. +

6

Ликвидность товаров ограничена местностью, в ко­торой можно реализовать товар. -

7

Деньги всегда являются ликвидными в командно- административной экономике или экономической сис­теме, основанной на определенных привилегиях. -

8

Функцию средства накопления выполняют как ре­альные деньги, так и их представители — бумажные и иные виды денег. +

Пароль/отзыв

**Пароль**

* 1. благо; f
  2. товар; a
  3. ликвидность; c
  4. сохраняемость; g
  5. платеж; b
  6. табак; h форма денег растительного происхождения
  7. чек; d
  8. монета. e

**Отзыв**

1. экономическое благо, предназначенное для обмена;
2. движение денег, не зависимое.от движения то­варов;

c) способность товара к сбыту;

d)денежный документ, содержащий безусловный приказ о выплате указанной суммы;

1. небольшой слиток, обычно круглой формы, с оп­ределенным весом и пробой;
2. предмет, услуга, явление, продукт труда, в кото­ром человек испытывает необходимость;
3. свойство денег;
4. разновидность вегетабилистических денег.

**Задачи**

1

В XIX веке в Англии был установлен следующий масштаб цен:

1 соверен = 1 фунт стерлингов = 7,32 г золота;

1 фунт стерлингов = 20 шиллингов = 10 флоринов = 4 кроны;

1 шиллинг = 12 пенсов = 5,23 г серебра.

Рассчитать содержание золота в 1 шиллинге и се­ребра в 1 фунте стерлингов в XIX веке в Англии.

**РЕШЕНИЕ: 7.32:20= 0.366 золота в 1 шиллинге**

**5.23 х 20= 104.6 серебра в 1 шиллинге**

**2**

В XIX веке во Франции масштаб цен выглядел сле­дующим образом:

1 луидор (наполеондор) = 4 экю = 5,8 г золота;

1 экю = 5 франков;

1 франк = 20 су = 4,5 г серебра;

1 су = 5 сантимов.

Рассчитать, сколько граммов серебра можно было приобрести во Франции за 1 грамм золота.

**РЕШЕНИЕ: 1 луидор= 20 франкам= 4.5х20=90 г серебра**

**5.8 г золота равно 90 г серебра**

**1 г золота = 90: 5.8= 15.5 г серебра**

3

В Древней Греции существовал следующий масш­таб цен:

1 талант = 60 мин = 25,9 кг серебра;

1 мина = 100 драхм;

1 тетрадрахма = 4 драхмы;

1 драхма = 6 оболов.

Известно, что один из апостолов — Иуда Искари­от — продал своего учителя Иисуса Христа за 30 среб­реников. Что это за денежная единица — науке неизве­стно. Известно только то, что в Иерусалиме в то время в обращении находились греческие, римские и местные монеты. Их можно было обменять друг на друга в хра­ме у менял — в своеобразном валютном пункте.

По мнению М. А. Булгакова, тщательно изучавше­му литературные и исторические источники, сделка была совершена при помощи греческих монет — тетрадрахм, что и нашло воплощение в романе «Мастер и Маргари­та». Таким образом, задание заключается в следующем: рассчитать, за сколько граммов серебра продал Синед­риону своего товарища Иешуа Га Ноцри господин Иуда из Кириафа?

**РЕШЕНИЕ: 1 талант = (60х100):4=1500 тетрадрахм (25.9:1500)х30= 0.518 г серебра**

**ПРАКТИЧЕСКАЯ РАБОТА № 2 «РАСЧЁТ ЭЛАСТИЧНОСТИ СПРОСА»**

Пароль/отзыв

Пароль

1.спрос; d

2.предложение; b

3.эластичность; a

4.дефицит; e

5.субститут. c

Отзыв

* 1. степень реагирования одной величины в ответ на изменение другой, связанной с первой величиной;
  2. шкала, показывающая разные количества продук­та, которые производитель желает и способен произве­сти и предложить к продаже на рынке;
  3. товар-заменитель;
  4. потребность в товарах, обеспеченная платежны­ми средствами (деньгами или другими товарами);
  5. избыточный спрос благ.

**Задача № 1** Кривая спроса D (рис. 1) проходит через точки А и В с координатами соответственно (8;3) и (2;6). Вычис­лить коэффициент эластичности спроса, если известно, что цена увеличивается.

Р D

8 A

2 B

3 6 Q

Рис.1

**РЕШЕНИЕ:**

1 вариант решения.

Первоначальная цена, равная 2. Составляет 100 %; окончательная цена 8 составляет 400 %. Таким образом, Δ Р= 300% (400%-100%)

Первоначальный объем, равный 6, составляет 100 %, окончательный объем составляет 50 %. Таким образом, ΔQ= - 50% (50%-100%)

Отсюда, Еd = ΔQ : Δ Р =-50% :300%= 0.16

2 вариант решения. Воспользуемся формулой определения эластичности спроса:

Еd ={(Q2 –Q1): Q1}: {(P2 –P1) : P1}

В условиях задачи дано:Р1=2 Р2 = 8 Q1 =6 Q2 =3

Еd ={(3-6):6}:{(8-2):2}=0.16

**Задача 2**. Функция спроса задана формулой Qd= 60 — 4Р.

**Найти:**

1.эластичность спроса при Р = 3;

1. эластичность спроса при Р = 8.

**Определить:**

1.при каком значении цены доход продавца будет максимальным;

2.величину максимального дохода

**РЕШЕНИЕ:**

* + - * 1. Р1=3 Р2 = 3х4=12

Qd1= 60 – 4х3= 48 Qd 2 = 60 -4х12=12

ΔQ = 48-12=36 ΔР=12-3=9

Еd = :=0.25

* + - * 1. Р1=8 Р2 = 8х4=32

Qd1= 60 – 4х8= 28 Qd 2 = 60 -4х32=-68

ΔQ = 28-(-68)=96 ΔР=32-8=24

Еd = :=1.14

* + - * 1. Доход продавца будет максимальным в случае, если эластичность спроса равна 1. Таким образом, вместо Еd  в формуле Ed = kP : (b-kP) подставляем 1. Получим 1= 4Р :(60-4Р) 1=Р: (15-Р) Р=7.5
        2. Найдем объем спроса, соответствующий максимальному доходу

Qd = 60- 4х7.5=30

Подставим полученное значение цены в формулу дохода

TRmax = 7.5х30= 225

**Задача 3**. Функция спроса задана таблично. Найти эластичность спроса

в каждой точке и на отрезках между ними.

Q, шт 6 8 10

P, руб. 12 6 4

Используем формулу конечных приращений

q1-q2 p 1 6 – 8 12

Левая точка Ed = ---------\*----- = -------- \* ------- = -- 0,67

Формула крайней точки p1-p2 q1 12 – 6 6

q1-q2 p1+p 2 6 – 8 12 +6

Левый отрезок Еd = ----------\*---------- = --------\*--------- = -- 0,43

Формула центральной точки P1- p2 q1+q2 12 – 6 6+8

q1- q3 p 2 6 – 10 6

Средняя точка Ed = ---------- \*----- = ----------\*---- = -- 0,38

Формула трех точек p1 – p3 q2 12 – 4 8

Правый отрезок Еd = - 0,56; Правая точка Ed = - 0,4

**ПРАКТИЧЕСКАЯ РАБОТА № 3 «ОПРЕДЕЛЕНИЕ РАВНОВЕСНОЙ ЦЕНЫ».**

**Задача 1.**Функция спроса задана формулой Qd =12.5 -1.5P, функция предложения Qs =2+2 P.

Определить:

1. На сколько необходимо увеличить цену, чтобы объем спроса уменьшился на 30%;
2. Насколько необходимо увеличить цену, чтобы объем предложения увеличился на 45%

**Решение:**

Равновесная цена, когда Qd = Qs

Определим Р 12.5 -1.5Р=2+2Р 10.5= 3.5Р Р=3

Находим объем спроса при равновесной цене

12.5- 1.5х3= 8

А) Находим, чему будет равен объем спроса при условии его уменьшения на 30 %

Qd = 8-30%= 5.6 12.5- 1.5Р=5.6 Р= 4.6

4.6-3= 1.6 на столько необходимо увеличить цену.

Б) Qs =8+45%=11.6 2+2P=11.6 9.6=2Р Р=4.8

4.8-3=1.8 на столько необходимо увеличить цену

**Задача 2.** Линии спроса и предложения (заданные линейными функциями) пересекаются при равновесной цене, равной 50. Если Р= 80, то Qpro =40. Найти Qdef , если Р=35. Функция спроса задана формулой Qd =b1 –k1 P, а функция предложения Qs = b2 + k2 P

**РЕШЕНИЕ:**

b1 -50k1 = b2 +50 k2 b1 - b2 =50 k2 +50k1  Заменим b1 - b2  на В, k2 +k1  на К, тогда В -50К=0 В=50К

Qs - Qd =40=( b2 +80 k2) –( b1-80 k1)= (b2 – b1 )+80(k2 +k1 )=-В +80К =40

-50К+80К=40 30К=40 К=1.33

Находим В = 50х1.33= 66.5

Следовательно, Qd - Qs = Qdef =(b1 -35k1 )- (b2 +35k2)= Qdef

(b1 - b2) -35(k1 + k2)= Qdef Qdef= 66.5 –(35х1.33)=20

**ПРАКТИЧЕСКАЯ РАБОТА № 4 «ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТОЧКИ МАКСИМАЛЬНОЙ ПОЛЕЗНОСТИ»**

**Задание 1**. Плюс/Минус

После предложенного определения поставьте знак плюс или минус.

А) Грубым описанием свойства невозможности в теории предельной полезности является «Принцип свиньи»: если что-то хорошо, то будет – ещё лучше.  **+**

Б) Кривая безразличия представляет собой совокупность потребительских наборов, которые обеспечивают различный уровень удовлетворения потребностей. **–**

В) Предельная норма замещения представляет собой максимальное количество блага, от которого должен отказаться человек, чтобы получить дополнительную единицу блага. +

Г) Большинство благ обладают свойством возрастающей предельной потребности. –

Д) Предельная полезность - это дополнительное увеличение благосостояния, получаемое при потреблении дополнительного количества данного блага и неизменных количествах потребляемых благ всех остальных видов. +

**Задание 2.** Изменение совокупной полезности в зависимости от изменения объема потребления задано следующей таблицей:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Q | TU | MU |
| 1 | 18 | 18 |
| 2 | 33 | 15 |
| 3 | 45 | 12 |
| 4 | 54 | 9 |
| 5 | 60 | 6 |

Рассчитать предельную полезность и заполнить свободный столбец таблицы.

**РЕШЕНИЕ:** Длярешениязадачи воспользуемся одной из формул расчёта предельной полезности *MUn = TUn -* Т*U* n-1

Итак, *MU1 = TU1 -* Т*U* 1-1 =18-0=18

*MU2 = TU2 -* Т*U* 2-1 = 33-18 =15

*MU3 = TU3 -* Т*U* 3-1 = 45-33=12

*MU4 = TU4 -* Т*U* 4-1= 54-45=9

*MU5= TU5 -* Т*U* 5-1 =60-54=6

**Задание 3.** Изменение совокупной и предельной полезности в зависимости от изменения объема потребления задано следующей таблицей:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Q | TU | MU |
| 1 | 16 | 16 |
| 2 | 30 | 14 |
| 3 | 42 | 12 |
| 4 | 52 | 10 |
| 5 | 60 | 8 |

Рассчитать совокупную и предельную полезность и заполнить свободные клетки таблицы.

**РЕШЕНИЕ:** *MUn = TUn -* Т*U* n-1

*TU1* = *MU1+* Т*U* 0 = 16+0 =16

*MU2 = TU2 -* Т*U* 2-1 = 30-16=14

*MU3 = TU3 -* Т*U* 3-1 = 42-30= 12

*TU4* = *MU4+* Т*U* 3 = 10+ 42=52

*MU5= TU5 -* Т*U* 5-1 =60-52= 8

**ПРАКТИЧЕСКАЯ РАБОТА № 5 «ОПРЕДЕЛЕНИЕ РЕАЛЬНОГО И НОМИНАЛЬНОГО ВНП»**

**Задача №1.** За данный год было произведено 120 единиц товара А (предмет потребления) по цене 8 руб., и 50 единиц товара В (средство производства) по цене 30 руб. В конце данного года 12 единиц товара В должны быть заменены новыми.

Найти:

1. ВНП;
2. ЧНП;
3. Объем потребления;
4. Объем валовых частных внутренних инвестиций;
5. Объем частных внутренних инвестиций

**РЕШЕНИЕ:**

1. ВНП = 120 х 8+ 50 х30= 2 460
2. ЧНП =ВНП – амортизация = 2 460 – 12х30= 2 100;
3. Объем потребления =120х8 = 960
4. Объем валовых частных внутренних инвестиций =50х30=1 500
5. Объем частных внутренних инвестиций = Объем валовых частных внутренних инвестиций – амортизация = 1 500- 12х30= 1 140

**Задача 2**.В России проживают ее граждане: А, В, С, D и граж­данин США дядюшка Е. В Лондоне живет и трудится гражданин России, губернатор Ямала и владелец фут­больного клуба «Вест Хэм» мистер F. Заработная плата всех проживающих в России со­ставляет 600 тыс. руб. в год, доходы от собственнос­ти — 300 тыс., рента — 200 тыс., процент — 400 тыс., дивиденды — 500 тыс.

При этом А зарабатывает 10 тыс., В — 20 тыс., С — 30 тыс., D — 740 тыс., Е — 1 млн 200 тыс., а мистер F, согласно последней декларации о доходах, — полтора миллиона рублей.

Расходы проживающих в России составляют: на предметы потребления длительного пользования — 200 тыс. руб., на товары текущего потребления — 300 тыс., на услуги — 100 тыс.

Частные валовые внутренние инвестиции составля­ют 800 тыс. руб., расходы государства — 400 тыс., рас­ходы местных органов власти — 300 тыс., расходы ино­странных граждан на покупку российских товаров — 500 тыс., расходы россиян на покупку зарубежных то­варов — 200 тыс.

Трансфертные платежи федеральных и местных ор­ганов власти составили 100 тыс., сумма амортизационных отчислений равна 200 тыс., косвенные налоги на бизнес — 100 тыс.

Взносы на социальное страхование равны 50 тыс. руб., налоги на прибыль корпораций — 300 тыс., не­распределенная прибыль корпораций — 150 тыс.

Найти:

* + 1. ВВП по доходам;
    2. ВВП по расходам;
    3. ВНП;
    4. ЧИП;
    5. национальный доход;
    6. личный доход.

**РЕШЕНИЕ:**

1.ВВП по доходам можно найти двумя способами:

а) заработная плата + процент + дивиденд + амортизация + рента + доходы от собственности + косвенные налоги на бизнес = 600 + 400 + + 200 + 300 + 500 + 200 + 100 = 2 300 (тыс. руб.).

б) Доходы А + доходы В + доходы С + доходы D + доходы дяди Е + + амортизация + косвенные налоги на бизнес = 10 + 20 + 30 + 740 + 1 200 + 200 + 100 = 2 300 (тыс. руб.).

1. ВВП по расходам = расходы на товары текущего потребления + расходы на предметы потребления длительного пользования + рас­ходы на услуги + частные валовые внутренние инвестиции + расходы государства + расходы местных органов власти + расходы иностранных граждан на покупку российских товаров - расходы россиян на покупку зарубежных товаров - трансфертные платежи федеральных и местных органов власти = 300 + 200 + 100 + 800 + 400 + 300 + 500 - 200 - 100 = = 2 300 (тыс. руб.).
2. ВНП = ВВП + доходы мистера F - доходы дяди Е = 2 300 + 1 500 - 1 200 = 2 600 (тыс. руб.).

4.ЧНП = ВНП - амортизация = 2 600 - 200 = 2 400 (тыс. руб.).

5.Национальный доход = ЧНП - косвенные налоги на бизнес = = 2 400 - 100 = 2300 (тыс. руб.).

6.Личный доход = национальный доход — взносы на социальное страхование - налоги на прибыль корпораций - нераспределенная при­быль корпораций + трансфертные платежи федеральных и местных органов власти = 2 300-50-300- 150 + 100= 1 900 (тыс. руб.).

**ПРАКТИЧЕСКАЯ РАБОТА № 6 «СОСТАВЛЕНИЕ СХЕМЫ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА РФ»**

Выполните упражнение «Анализируем бюджет Россий­ской Федерации».

***Упражнение «Анализируем бюджет Российской Федерации»***

Перед вами отчет об исполнении бюджета Российской Феде­рации за 1996 год.

Таблица 7-1

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **ДОХОДЫ** | | | **млн. руб.** | | | |
| **Налоговые доходы** | | |  | | | |
| **Прямые налоги на прибыль, доход, прирост капитала** | | |  | | | |
| Налог на прибыль | | | 96 656 553 | | | |
| Подоходный налог с физических лиц | | | 56 566 997 | | | |
| Прочие налоги на прибыль или доход | | | 139 627 | | | |
| **Налоги на товары и услуги** | | | |  | | | |
| Налог на добавленную стоимость на товары, производимые на территории РФ, и услуги | | | | 125 547 096 | | | |
| Налог на добавленную стоимость на товары, ввозимые на территорию РФ | | | | 18 311 313 | | | |
| Акцизы | | | | 53 416 702 | | | |
| Специальный налог для финансовой поддержки важнейших отраслей народного хозяйства | | | | 5 090 983 | | | |
| Прочие налога на товары и услуги | | | | 6 024 401 | | | |
| **Налоги на имущество** | | | |  | | | |
| Налог на имущество физических лиц | | | | 467 433 | | | |
| Налог на имущество предприятий | | | | 36 098 062 | | | |
| Прочие налоги на имущество | | | | 369 335 | | | |
| **Платежи за использование природных ресурсов** | | | | 21 175 262 | | | |
| **Налоги на внешнюю торговлю и внешнеэкономические операции** | | | |  | | | |
| Импортные пошлины | | | | 14 838 822 | | | |
| Прочие налоги на импорт | | | | 984 | | | |
| Экспортные пошлины | | | | 8 007 592 | | | |
| **Прочие налоги, сборы и пошлины** | | | | 30 282 168 | | | |
| **Неналоговые доходы** | | | |  | | | |
| Доходы от государственной собственности или от деятельности | | | | 9 021 487 | | | |
| Доходы от продажи принадлежавшего государству имущества | | | | 2 565 910 | | | |
| Доходы от реализации государственных запасов | | | | 17 674 829 | | | |
| Доходы от продажи земли и нематериальных активов | 137 951 | | | |
| Штрафные санкции | 735 207 | | | |
| Доходы от внешнеэкономической деятельности | 16 911 896 | | | |
| Прочие неналоговые доходы | 10 184 657 | | | |
| **Перечисления** (от государственных внебюджетных фондов; от государственных предприятий и учреждений и др.) | **28 306 841** | | | |
| **ВСЕГО ДОХОДОВ** |  | | | |
| **РАСХОДЫ** | | | **млн. руб.** | | | |
| Государственное управление | | | 17 222 285 | | | |
| Международная деятельность | | | 26 680 380 | | | |
| Национальная оборона | | | 63 890 674 | | | |
| Правоохранительная деятельность и обеспечение безопасности | | | 39 179 567 | | | |
| Фундаментальные исследования и содействие научно-техническому прогрессу | | | 7 048 101 | | | |
| Промышленность, энергетика и строительство | | | 38 895 744 | | | |
| Сельское хозяйство и рыболовство | | | 25 206 952 | | | |
| Охрана окружающей среды и природ­ных ресурсов, гидрометеорология, картография и геодезия | | | 2 912 195 | | | |
| Транспорт, дорожное хозяйство, связь и информатика | | | 17 002 486 | | | |
| Развитие рыночной инфраструктуры | | 268 867 | | | |
| Жилищно-коммунальное хозяйство | | 88 619 334 | | | |
| Предупреждение и ликвидация чрезвычайных ситуаций и последствий стихийных бедствий | | 4 546 940 | | | |
| Образование | | 83 751 057 | | | |
| Культура и искусство | | 9 547 685 | | | |
| Средства массовой информации | | 2 154 338 | | | |
| Здравоохранение и физическая культура | | 56 250 883 | | | |
| Социальная политика | | 36 726 011 | | | |
| Обслуживание государственного долга | | 44 592 866 | | | |
| Прочие расходы | |  | | | |
| **Всего расходов** | | 652 719 780 | | | |
| **Превышение доходов над расходами (дефицит)** | |  | | | |

Внимательно изучите отчет и выполните следующие задания.

1. Посчитайте величину прямых налогов на прибыль, доход и прирост капитала и впишите результат в пустую графу.

2. Определите сумму налогов на товары и услуги, заполнив соответствующую графу.

3. Рассчитайте величину налогов на имущество; впишите результат в пустую графу.

4. Определите сумму налогов на внешнюю торговлю и внешнеэкономические операции, заполнив соответствующую графу.

5. Используя полученные результаты, сосчитайте величину всех налоговых доходов государства в 1996 году.

6. Определите сумму неналоговых доходов в бюджете страны.

7. Зная величину налоговых, неналоговых доходов и пере­числений в бюджет, рассчитайте доходы государственного бюд­жета в 1996 году.

8. Заполните графу «Прочие расходы».

9. Рассчитайте сальдо, т. е. разницу между доходами и рас­ходами. На основании полученного результата сделайте вывод о том, был ли бюджет в 1996 году сведен с дефицитом или имело место положительное сальдо.

10. Сравните бюджет Российской Федерации в 1996 году со структурой доходов и расходов бюджета в 1994 году (эта структу­ра представлена в учебнике в § 52). При сравнении обратите вни­мание на то, что в учебнике доходы и расходы показаны в милли­ардах рублей, а в данном упражнении — в миллионах рублей.

а) Сопоставьте долю налоговых доходов в общей величине доходов в 1994 и 1996 годах. Как вы думаете, что могло явиться источником изменения доли налоговых доходов?

б) Сопоставьте долю подоходного налога с физических лиц в доходах государственного бюджета в 1994 и 1996 годах. Каковы основные причины изменения доли подоходного налога?

в) Сопоставьте долю расходов на оборону в расходах 1994 и 1996 годов.

г) Сопоставьте величину дефицита госбюджета в 1994 и 1996 годах.

***Ответы и решения***

Ответы с первого по восьмой вопросы содержатся в следую­щей таблице:

Таблица 7-2

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | | | |
| **ДОХОДЫ** | **млн. руб.** | | | |
| **Налоговые доходы** | **472 993 330** | | | |
| Прямые налоги на прибыль, доход, прирост капитала | 153 363 177 | | | |
| Налог на прибыль | 96 656 553 | | | |
| Подоходный налог с физических лиц | **56 566 997** | | | |
| Прочие налоги на прибыль или доход | 139 627 | | | |
| Налоги на товары и услуги | 208 390 495 | | | |
| Налог на добавленную стоимость на товары, производимые на территории РФ, и услуги | | | | 125 547 096 | | |
| Налог на добавленную стоимость на товары, ввозимые на территорию РФ | | | | 18 311 313 | | |
| Акцизы | | | | 53 416 702 | | |
| Специальный налог для финансовой поддержки важнейших отраслей народного хозяйства | | | | 5 090 983 | | |
| Прочие налоги на товары и услуги | | | | 6 024 401 | | |
| Налоги на имущество | | | | 36 934 830 | | |
| Налог на имущество физических лиц | | | | 467 433 | | |
| Налог на имущество предприятий | | | | 36 098 062 | | |
| Прочие налоги на имущество | | | | 369 335 | | |
| Платежи за использование природных ресурсов | | | | 21 175 262 | | |
| Налоги на внешнюю торговлю и внешнеэкономические операции | | | | 22 847 398 | | |
| Импортные пошлины | | | | 14 838 822 | | |
| Прочие налоги на импорт | | | | 984 | | |
| Экспортные пошлины | | | | 8 007 59.2 | | |
| Прочие налоги, сборы и пошлины | | | | 30 282 168 | | |
| Неналоговые доходы | | | | 57 231 937 | | |
| Доходы от государственной собственности или от деятельности | | | | 9 021 487 | | |
| Доходы от продажи принадлежавшего государству имущества | | | | 2 565 910 | | |
| Доходы от реализации государственных запасов | | | | 17 674 829 | | |
| Доходы от продажи земли и нематериальных активов | | | | 137 951 | | |
| Штрафные санкции | | 735 207 | | |
| Доходы от внешнеэкономической деятельности | | 16 911 896 | | |
| Прочие неналоговые доходы | | 10 184 657 | | |
| Перечисления (от государственных внебюджетных фондов, от госу­дарственных предприятий и учреждений и др.) | | 28 306 841 | | |
| **ВСЕГО ДОХОДОВ** | | **558 532 108** | | |
| **РАСХОДЫ** | | | **млн. руб.** | | |
| Государственное управление | | | 17 222 285 | | |
| Международная деятельность | | | 26 680 380 | | |
| Национальная оборона | | | **63 890 674** | | |
| Правоохранительная деятельность и обеспечение безопасности | | | 39 179 567 | | |
| Фундаментальные исследования и содействие научно-техническому прогрессу | | | 7 048 101 | | |
| Промышленность, энергетика и строительство | | | 38 895 744 | | |
| Сельское хозяйство и рыболовство | | | 25 206 952 | | |
| Охрана окружающей среды и природных ресурсов, гидрометеорология, картография и геодезия | | | 2 912 195 | | |
| Транспорт, дорожное хозяйство, связь и информатика | | | 17 002 486 | | |
| Развитие рыночной инфраструктуры | | | 268 867 | | |
| Жилищно-коммунальное хозяйство | | | 88 619 334 | | |
| Предупреждение и ликвидация чрезвычайных ситуаций и последствий стихийных бедствий | | | 4 546 940 | | |
| Образование | | | 83 751 057 | | |
| Культура и искусство | | | 9 547 685 | | |
| Средства массовой информации | | | 2 154 338 | | |
| Здравоохранение и физическая культура | | | 56 250 883 | | |
| Социальная политика | | | 36 726 011 | | |
| Обслуживание государственного долга | | | 44 592 866 | | |
| Прочие расходы | | | 88 223 415 | | |
| **Всего расходов** | | | **652 719 780** | | |
| **Превышение доходов над расходами (дефицит)** | | | -94 187 672 | | |

9) Разность между доходами и расходами составила -94187 672. Знак «минус» показывает, что расходы в 1996 году превысили доходы и, следовательно, бюджет был сведен с дефи­цитом в 94187 672 млн. рублей.

10) Сравнение двух бюджетов в принципе может быть прове­дено по каждой графе доходной и расходной части бюджетов. Однако это — работа с громоздкими вычислениями и невыпол­нимая в течение одного урока. Поэтому мы выбрали лишь не­сколько пунктов для сопоставления. Если кто-то из школьников заинтересуется процессом анализа структурных изменений рос­сийского бюджета, предложите им сделать эту работу дома и оцените ее высоким баллом.

а) В 1994 году доля доходов бюджета за счет налоговых по­ступлений составила около 80%:



**В 1996 году доля налоговых доходов возросла приблизитель­но до 84,7%:**

****

При первом же взгляде на структуру доходов госбюджета *—* даже без расчетов — видно, что в 1996 году значительно возрос удельный вес подоходного налога с физических лиц. Это стало основным источником изменения доли налоговых поступлений в сторону их увеличения в структуре доходов.

б) В 1994 году доля подоходного налога составила:



**В 1996 году доля подоходного налога составила:**

****

Мы наблюдаем существенные изменения: если в 1994 году подоходный налог не составлял и одного процента в общей сумме доходов государства, то в 1996 году он достиг 10%. С чем может быть связано столь значительное возрастание доли подо­ходного налога? Тому есть несколько причин. Во-первых, мож­но предположить, что за 2 года возросли доходы населения стра­ны. Речь идет не об увеличении доходов всех граждан, а лишь о **среднем** увеличении доходов. Во-вторых, и это более существен­ная причина, изменилась шкала подоходного налога с граждан. На уроке «Регулирование неравенства доходов с помощью нало­гов» было показано, что новая шкала, введенная в начале 1996 года, оказалась гораздо более эффективной с точки зрения по­полнения бюджета, нежели ранее действовавшая: новые налого­вые ставки привели к тому, что большая, чем прежде, часть доходов физических лиц изымалась в форме налогов. В-третьих, доля — всегда относительная, а не абсолютная величина. Поэто­му столь значительный рост доли подоходного налога произо­шел и за счет снижения некоторых других налоговых поступле­ний. Так, например, специальный налог в 1994 году составил около 4,8% от всей суммы доходов, а в 1996 году он составил менее 1% (приблизительно 0,9%).

в) В 1994 году расходы на оборону составили:



**В 1996 году:**

****

Следовательно, расходы на оборону (в процентном выраже­нии) снизились по сравнению с 1994 годом почти в 2 раза.

г) Если учесть, что данные за 1994 год приводятся в миллиар­дах рублей, а данные за 1996 год — в миллионах рублей, то не­трудно увидеть, что в абсолютном выражении дефицит бюджета 1996 года превышает дефицит бюджета 1994 года в полтора раза. Следует, однако, иметь в виду, что темп инфляции за этот период был значительно выше. Можно сделать вывод, что состояние бюджета в 1996 году улучшилось по сравнению с 1994 годом. Для того чтобы подтвердить и этот вывод, рассмотрите не абсолют­ную, а относительную величину бюджетного дефицита.

В 1994 году величина дефицита, отнесенная к общей сумме расходов, составила (в процентном выражении):



А в 1996 году:



Как хорошо видно, не покрытая доходами часть расходов (т.е. дефицит бюджета) значительно сократилась в 1996 году по сравнению с 1994 годом.

**ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 7**

**ОПРЕДЕЛЕНИЕ МУЛЬТИПЛИКАТОРА НАЛОГОВ**

***Контрольные вопросы***

1.В чем состоит основная цель кредитно-денежной политики? Она призвана изменять объем де­нежного предложения с учетом циклического развития экономи­ки. В период *спада*, когда в экономике денежный голод, кредитно-денежная политика направлена на *увеличение денежного предложения,* а во время *подъема*, когда избыток денег, на его ограничение.

2.Что представляет собой политика «дешевых» денег и «доро­гих» денег? Удешевление денег стимулирует увеличение кредитов и инвестиций в экономику и направлено на «взбадривание» производства и повышение занятости. Удорожание денег, наоборот, способствует сокращению кредитов, инвестиций, сбивая тем самым чрезмерный товарный спрос и подавляя инфляцию.

3.Дайте определение государственных финансов. *Финансы* — это система сложившихся в обществе экономи­ческих отношений по формированию и использованию фондов денежных средств на основе распределения и перераспределения валового национального продукта.

4.Перечислите функции финансов и раскройте их содержание. Функции финансов:

*аккумулирующая —* создание материальной основы существо­вания государства и обеспечение его функционирования;

*регулирующая* — стимулирование деятельности субъектов фи­нансовых отношений с целью развития НТП и решения со­циальных проблем;

*распределительная —* формирование и использование денеж­ных средств через соответствующие фонды целевого назна­чения: госбюджет, фонд соцстраха, специальные фонды, фонды предприятия;

*контрольная —* обеспечение правильности взимания налогов и использования их по целевому назначению.

5.Дайте определение сбалансированного и дефицитного бюд­жета. *Сбалансированный бюджет,* т.е. с равновесием между дохода­ми и расходами;

Бюджет с *дефицитом,* при котором доходных сумм не хвата­ет, чтобы покрыть расходы.

6.Как можно преодолеть бюджетный дефицит? 1 способ — сократить расходы бюджета.

2 способ — увеличить доходы.

3 способ — денежная эмиссия.

4 способ — госзаймы у населения и предприятий, у иностранных государств и международных организаций.

7.Что такое государственный долг?  *Государственный долг* — это сумма задолженности государства по еще не погашенным внутренним и внешним займам (сам долг и начисленные по нему проценты).

8.Раскройте экономический смысл кривой Лаффера. Зависимость получаемых государством сумм налогов от ставки налога отражают с помощью кривой Лаффера .

***Блицопрос (да/нет)***

1.Дефицит государственного бюджета существует, если увели­чиваются государственные расходы. ДА

2.Налог на добавленную стоимость относится к прогрессивным подоходным налогам. НЕТ

3.К косвенным налогам относится налог с наследства и даре­ний. НЕТ

4.Автоматическая фискальная политика не зависит от реше­ния властей. НЕТ

5.Резкое увеличение налогов стимулирует инвестиции. НЕТ

6.Примером автоматического стабилизатора является пособие по безработице. ДА

* + 1. Дефицит госбюджета является следствием циклических ко­лебаний в экономике. НЕТ
    2. Государственный долг - это сумма задолженности государ­ства по внутренним и внешним займам. ДА
    3. Дискреционная фискальная политика — это сознательное регулирование государством налогообложения и государствен­ных расходов с целью воздействия на реальный объем наци­онального производства, занятость, инфляцию и экономиче­ский рост. ДА

10.Увеличение нормы обязательных резервов приведет к сниже­нию предложения денег. НЕТ

***Задача 1***Текстильная фабрика «Ивановская ткачиха» заку­пила искусственного волокна на сумму 100 млн. рублей и краси­телей на сумму 20 млн. рублей. Из этих материалов она произве­ла ткани и договорилась о продаже этих тканей за 300 млн. рублей фирме «Материя первична!», владеющей сетью специа­лизированных магазинов. Фирма «Материя первична!» через свои магазины пустила ткани в розничную продажу, установив торговую наценку в 50 млн. рублей.

Определите, какую величину налога на добавленную стои­мость внесло в бюджет каждое из предприятий (завод по произ­водству искусственного волокна, завод по производству краси­телей, текстильная фабрика и фирма «Материя первична!»), если налоговая ставка одинакова для всех этих предприятий и состав­ляет 20%.

***Решение***

1) Завод-изготовитель искусственного волокна продал свою продукцию по договорной цене 100 млн. рублей. Следователь­но, величина НДС составит:

100 100  20 = 20 млн. рублей.

2) Завод — изготовитель красителей должен внести в бюджет:

20 100  20 = 4 млн. рублей.

Заметим, что во всех рассматриваемых случаях договорная цена не включает в себя величину НДС. Потому что именно эта цена является базой налогообложения. И только после того, как по этой базе определяется величина НДС, последний при­бавляется к договорной цене и реальная купля-продажа осу­ществляется по цене, включающей налог на добавленную стои­мость.

3) Текстильная фабрика договорилась о продаже тканей за 300 млн. рублей. Следовательно, величина НДС, которую она присоединит к этой цене, составит:

300  100  20 = 60 млн. рублей.

Цена, по которой фирма «Материя первична!» купит ткани, составит:

300 + 60 = 360 млн. рублей.

Однако в бюджет государства текстильная фабрика перечис­лит только: 60 — (20 + 4) = 36 млн. рублей, что составляет 20% от добавленной ею стоимости:

(300 - 120)  100  20 = 36 млн. рублей.

4) Фирма «Материя первична!» — розничный продавец. Значит, здесь налогом на добавленную стоимость облагается только торговая наценка, т.е. 50 млн. рублей. Следовательно, она перечислит в госбюджет:

50 100  20 = 10 млн. рублей,

а продаст ткани за:

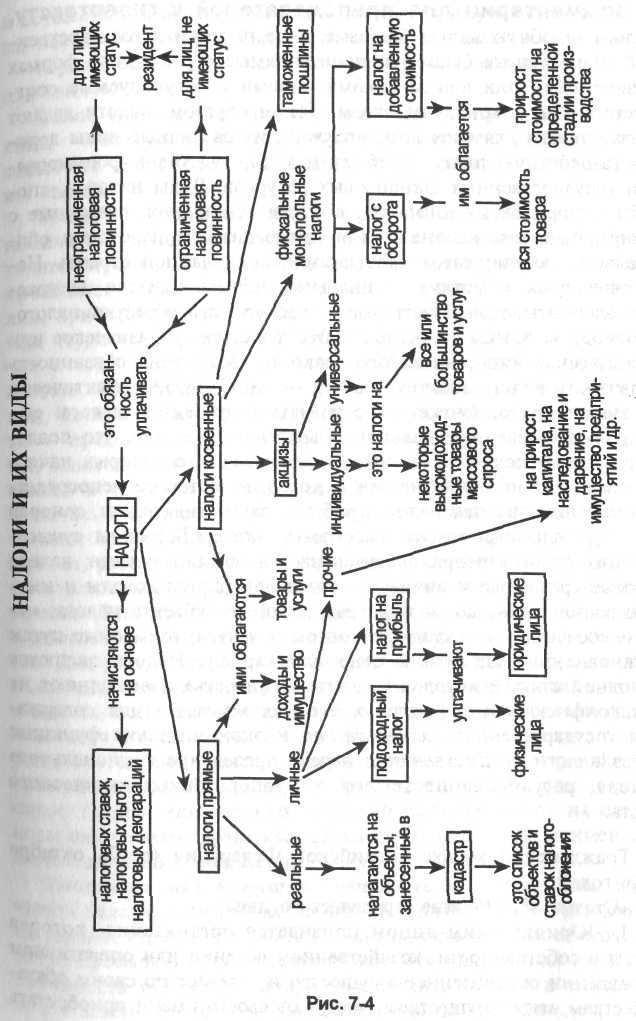
360 + 50 + 10 = 420 млн. рублей.

В окончательной сумме — 420 млн. рублей — заключены 100 + 20 + 180 + 50 = 350 млн. рублей произведенной всеми предприятиями добавленной стоимости, а также 20 + 4 + 36 + + 10 = 70 млн. рублей налога на добавленную стоимость.

Обратите внимание, что вся сумма НДС в конечном счете была оплачена потребителями ткани.

***Упражнение-гипертекст «Налоги и их виды»***

Перед вами схема-гипертекст (рис. 7-4), описывающая основ­ные элементы системы налогообложения. Используя эту схему и знания, расскажите о том, что такое налогообложение; какие существуют методы налогообложения; каковы основные элементы системы налогообложения; какие виды налогов вы знаете и чем они отличаются друг от друга.



**Ответ**

**Налоги** — обязательные безвозмездные платежи в государствен­ный или местные бюджеты, производимые в различных формах физическими или юридическими лицами и регулируемые соот­ветствующим законодательством. Таким образом, налоги делают обязательным для всех лиц, получающих различные виды дохо­дов (заработную плату, прибыль и т.д.), участие в формирова­нии государственных финансовых ресурсов. Виды налогов, спо­собы и порядок их взимания, а также отношения, связанные с возникновением, изменением и прекращением налоговых обя­зательств, регулируются налоговым правом данной страны. На­логовое право содержит специальные нормы, или так называе­мые элементы, налога, которые в совокупности образуют налого­вую модель. К ним относятся: субъект налога — физическое или юридическое лицо, на которое законом возложена обязанность уплачивать налог; носитель налога — лицо, которое фактически уплачивает налог (может не совпадать с субъектом налога: см., например, косвенные налоги); объект налога — все, что подле­жит налогообложению — доходы, имущество, с которых начис­ляется налог; источник налога — доход, из которого непосредст­венно выплачивается налог (прибыль, заработная плата, гонорар и т.п.); налоговая ставка; налоговые льготы. Все виды сущест­вующих налогов подразделяются на два больших класса: налоги прямые (реальные и личные) — ими облагаются доходы и иму­щество, они взимаются непосредственно с субъекта налога; на­логи косвенные — налоги на товары и услуги, взимаемые путем установления надбавки к цене или тарифу. Налоги являются основной статьей доходов бюджета государства и выполняют не только фискальную функцию, т. е. используются для содержа­ния государственного аппарата, но и экономические функции: через налоги осуществляются перераспределение национального дохода, регулирование темпов и пропорций экономического роста.

Гражданский кодекс Российской Федерации (от 21 октября 1994 года):

**«Статья 48. Понятие юридического лица:**

1. Юридическим лицом признается организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обяза­тельствам этим имуществом, может от своего имени приобретать осуществлять имущественные и личные неимущественные пра­ва нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Юридические лица должны иметь самостоятельный баланс или смету».

Самое главное, что дает предприятию статус юридического лица - возможность **вступать в контрактные отношения,** т. е. заключать различные соглашения с физическими и юридически­ми лицами.

**Резидент** — физическое или юридическое лицо, центр эко­номических интересов которого связан с экономической терри­торией страны. К резидентам данной страны относятся лица, проживающие на территории данной страны, за исключением лиц, приезжающих на относительно короткий срок, т. е. меньше года (туристов, артистов, спортсменов, ученых, сезонных рабо­чих и т.д.). Исключаются также работники иностранных по­сольств, представительств и других дипломатических учрежде­ний, служащие воинских подразделений других стран. Резиден­ты — предприятия данной страны — это экономические едини­цы, занятые хозяйственной деятельностью (производством, тор­говлей и т. п.) на экономической территории данной страны, включая предприятия с иностранными инвестициями. Строи­тельные бригады данной страны, работающие временно в других странах, рассматриваются как резиденты страны, где расположе­ны строительные предприятия, с которых они были откоманди­рованы. Для тех стран, где осуществляется строительство ино­странными работниками, последние входят в группу нерезиден­тов. Для резидентов и нерезидентов устанавливается различный налоговый режим: первые несут неограниченную налоговую по­винность, тогда как для вторых существует только ограниченная налоговая повинность. Несовпадение критериев определения резидента, применяемых разными странами, может приводить к признанию одних и тех же лиц резидентами сразу двух и более стран. Разрешение спорных ситуаций осуществляется на основе норм внутреннего права каждой из стран или путем применения соответствующих положений налоговых соглашений.

**Неограниченная налоговая повинность** — обязанность упла­чивать налоги, возлагаемая на лиц, которые являются резидента­ми данной страны, т. е. имеют место жительства или постоянное Место пребывания на ее территории. Неограниченная налоговая Повинность обязывает резидентов платить налоги в соответствии с законодательством данной страны со всех доходов, полученных в течение календарного года как внутри страны, так и за границей. Для нерезидентов данной страны существует лишь ограниченная налоговая повинность.

**Ограниченная налоговая повинность** — обязанность уплачи­вать налоги, возлагаемая на лица, которые не являются резиден­тами данной страны, т. е. не имеют места жительства или посто­янного места пребывания на ее территории. Ограниченная нало­говая ответственность обязывает лицо платить налоги только по доходам, происходящим из источников в данной стране, напри­мер по дивидендам акционерного общества, функционирующе­го на территории страны, взимающей налог, или по доходам, полученным от сдачи в наем, аренду недвижимости, находящей­ся на данной территории, и т. п.

**Налогообложение двойное** — право двух государств на нало­гообложение одного и того же субъекта и объекта налога. На­пример, такая ситуация возможна, если некоторое физическое лицо проживает на территории одной страны, а доходы получа­ет от предприятий, расположенных в другой стране. В этом случае обычно заключается соглашение о распределении налого­вых сумм, разграничивающих права обоих государств на налого­обложение.

**Налоговая декларация** — документ, представляющий собой заявление налогоплательщика обо всех видах доходов, получен­ных им за определенный период времени и еще не учтенных налоговыми органами, а также о распространяющихся на них налоговых льготах и скидках. На основе налоговой декларации и существующих налоговых ставок финансовые органы контроли­руют уплату соответствующего налога после получения дохода.

**Налоговая ставка** — размер налога на единицу налогообложе­ния. В качестве последней может выступать единица земельной площади, единица измерения товарной массы, но для большин­ства видов налогов — денежная единица страны. Так, например, при взимании **налога на имущество предприятий** — по сущест­вующему на данный момент времени закону Российской Феде­рации — определяется среднегодовая стоимость имущества, яв­ляющегося объектом налогообложения, а затем рассчитывается размер налога исходя из установленной налоговой ставки, кото­рая не может превышать 2% от среднегодовой стоимости иму­щества. Таким образом, здесь взимается определенный — зако­нодательно установленный — **процент с каждого рубля** среднего­довой стоимости имущества предприятия. А вот налог с владельцев транспортных средств исчисляется исходя из суммарной мощности двигателя и марки транспортного средства. Здесь еди­ницей налогообложения выступает не денежная единица (рубль), а лошадиная сила.

**Налоговые льготы** — частичное или полное освобождение фи­зических или юридических лиц от уплаты налогов. В зависимо­сти от типа государства, его социально-экономического развития и финансовой политики могут существовать различные виды налоговых льгот: не облагаемый налогом минимум доходов; на­логовые скидки; полное освобождение от уплаты некоторых на­логов; выделение некоторых форм доходов, не подлежащих на­логообложению, и т.д. Налоговые льготы могут использоваться государством для стимулирования научно-технического прогрес­са, форсированного развития перспективных отраслей производ­ства; для облегчения предприятию финансового бремени, обу­словленного необходимостью соблюдения экологических требо­ваний; для социальной поддержки малоимущих слоев общества; для проведения определенной демографической политики.

**Налоги прямые** — налоги, которые взимаются непосредствен­но с субъекта налога, т. е. физического или юридического лица, обязанного выплачивать налог. Налоги прямые подразделяются на реальные и личные. Прямыми реальными налогами облагает­ся само имущество независимо от его доходности. Они взимают­ся во многих странах на основе кадастра, учитывающего не фак­тическую, а среднюю доходность объектов (земли, домов, про­мыслов). К прямым реальным налогам относится, например, земельный налог (все земельные участки приравниваются к той или иной категории, для которой определяется налоговая ставка с единицы площади). Прямые личные налоги взимаются с дохо­дов и стоимости имущества отдельных лиц. К ним относятся: подоходный налог с физических лиц; подоходный налог (налог на прибыль) с предприятий; налог на доходы от добычи нефти (существует лишь в некоторых странах, например в Норвегии и Великобритании); налог на прирост капитала (взимается при купле-продаже земли, строений, ценных бумаг); налог с имуще­ства, переходящего в порядке наследования и дарения (величина налоговой ставки зависит от степени родства лица, оставляющего наследство или делающего дарение, и наследника или получа­теля дарения); налог на имущество предприятий и другие.

**Кадастр** — реестр, содержащий перечень сведений об объектах налогообложения, которые облагаются прямыми реальными налогами. К таким объектам могут относиться земля (земельный налог), дома, сдаваемые в наем (подомовый налог), промыслы (промысловый налог). Особенность изъятия налогов на основе кадастра состоит в том, что учитывается не фактическая доход­ность объекта налогообложения, а средняя доходность. Напри­мер, при составлении земельного кадастра все имеющиеся земель­ные участки классифицируются по группам в зависимости от их качества и местоположения. Для каждой группы определяется средняя доходность на единицу площади за ряд лет и устанавли­вается соответствующая налоговая ставка с единицы площади.

**Подоходный налог с физических лиц** —является главным прямым налоговым обязательством является НДФЛ или так называемый подоходный налог. Его каждый работодатель должен удерживать с з/п всех работников. Перечислять данные средства следует в Федеральные бюджеты. Основные правила расчета зависят от того, какой статус у работника, ведь для граждан России и для нерезидентов установлено достаточно большая разница. Общепринятый НДФЛ, который взимается с заработной платы граждан равен 13%. А вот нерезидентам, по сути, приходится ежемесячно отдавать 30%.

**В каких случаях не удерживается подоходный налог с зарплаты и в каких удерживается?**

Сразу необходимо оговориться, что в большинстве случаев подоходный налог вычитается с заработной платы. Чтобы понять, когда он может не удерживаться, нужно изучить [217 ст. НК](http://www.samso.ru/wp-content/uploads/2017/05/217.odt) РФ. В этот список входят:

* все государственные пособия, кроме оплаты больничных;
* пенсии по гособеспечению и другие виды пенсионных выплат;
* компенсационные выплаты.

Поэтому НДФЛ всегда удерживается с зарплаты и других видов выплат, поступающих от работодателей. Исключением можно считать лишь пособие по беременности и родам, а также суточные для граждан, отправляющихся в командировку, в размере, не превышающем 700 руб. для поездок внутри страны и 2 500 руб. – для поездок за ее пределы.

**Налог на прибыль** (подоходный налог с предприятий) — один из основных видов прямых личных налогов, использующийся во многих странах мира. Налогом на прибыль облагаются дохо­ды юридических лиц (акционерных обществ, обществ с ограни­ченной ответственностью и пр.). Налог на прибыль взимается, как правило, по пропорциональным налоговым ставкам. В этом смысле данный налог оказывается предпочтительнее, чем подо­ходный налог, которым облагается прибыль физических лиц и который взимается обычно по прогрессивным ставкам. Поэтому в некоторых странах разрешается распространять налог на при­быль корпорации на единоличные предприятия по желанию последних. Налогом на прибыль облагается валовая прибыль. Валовая прибыль представляет собой сумму прибыли (убытка) от реализации продукции, работ, услуг, основных фондов, ино­го имущества предприятия и доходов от внереализационных операций, уменьшенных на сумму расходов по этим операциям.

**Ставка налога на прибыль предприятий и организаций**, зачис­ляемого в федеральный бюджет, устанавливалась в размере 13%. В бюджеты субъектов Российской Федерации зачислялся налог на прибыль предприятий, в том числе иностранных юридиче­ских лиц, по ставкам, устанавливаемым законодательными орга­нами субъектов Российской Федерации, в размере не свыше 22%, а для предприятий — по прибыли, полученной от посред­нических операций и сделок, бирж, брокерских контор, банков, других кредитных организаций и страховщиков, — по ставкам в размере, не превышающем 30%. Однако следует иметь в виду, что ставки налогообложения периодически пересматриваются, по­этому необходимо следить за изменениями в налоговом законо­дательстве, с тем чтобы не привести на уроке устаревшие данные. Если предприятия осуществляют капитальные вложения в природоохранные мероприятия или делают взносы на благотво­рительные цели, то они пользуются определенными законом налоговыми льготами.

**Налоги косвенные** — налоги на товары и услуги, взимаемые путем установления надбавки к цене или тарифу. В отличие от налогов прямых налоги косвенные не связаны непосредственно с доходом или имуществом налогоплательщика, т.е. физического или юридического лица, на которое законом возложена обязан­ность выплачивать налог. Таким лицом обычно является произ­водитель или продавец товаров и услуг. Здесь налоговое бремя через механизм цен может перекладываться на другое лицо, како­вым обычно выступает покупатель товаров и услуг. Существуют три основные разновидности косвенных налогов: акцизы, фис­кальные монопольные налоги и таможенные пошлины. В свою очередь, акцизы подразделяются на индивидуальные, или выбо­рочные, которые взимаются с отдельных видов товаров и услуг, и универсальные. К последним относятся налог с оборота и налог на добавленную стоимость. Фискальные монопольные налоги — древний, но отмирающий вид косвенных налогов. Они характе­ризуются тем, что налоговая ставка не устанавливается, просто государство монополизирует производство отдельных продуктов, таких, как винно-водочные изделия, соль, спички и т. п.

**Акциз** — разновидность налогов косвенных; налог на товары и услуги, взимаемый путем установления надбавки к цене или тарифу. При этом субъектом налога, т.е. физическим или юри­дическим лицом, на которое законом возложена обязанность выплачивать налог, являются продавцы подакцизных товаров и услуг. Однако фактически налоговое бремя через механизм цен перекладывается — полностью или частично — на покупателей товаров и услуг. Различают индивидуальные (или выборочные) и универсальные акцизы. Индивидуальные акцизы распростра­няются на ограниченный круг товаров и услуг, как правило, массового потребления и высокой доходности. В различных странах количество подакцизных товаров и услуг, а также их конкретные виды неодинаковы. Чаще всего к ним относятся табак, алкогольные напитки, чай, парфюмерные изделия, бен­зин, автомобили, показ кинофильмов и др. Универсальные акцизы распространяются на все или на большинство видов това­ров и услуг. Их разновидностями являются налог с оборота, налог на добавленную стоимость, налог на покупки в оптовом звене, налог на продажу в розничной торговле. Обычно, говоря об акцизах, имеют в виду индивидуальные акцизы. В россий­ской хозяйственной практике под акцизными налогами пони­мают именно индивидуальные (выборочные) акцизы.

**Налог с оборота** — один из видов налогов косвенных, взи­маемый с оборота товаров и поступающий в бюджет государства по мере их реализации. Величина налога с оборота твердо фик­сирована в ценах товаров. Существовавший в нашей стране до 1992 года налог с оборота поступал преимущественно от отрас­лей легкой и пищевой промышленности; сырьевые отрасли на­логом с оборота не облагались. Налог с оборота в большинстве зарубежных стран, где он существует, взимается с поставок всех товаров и выполняемых внутри страны оплачиваемых работ, с внутризаводского потребления, часто — за импорт товаров. В западноевропейских странах налог с оборота не взимается с экс­портных поставок товаров в целях стимулирования экспорта. Налоговые ставки могут дифференцироваться по различным ви­дам товаров и услуг. В разных странах механизм взимания нало­га с оборота неодинаков. В самом абстрактном виде его можно представить следующим образом. Если стоимость реализуемого предпринимателем товара составляет 1000 денежных единиц, а налоговая ставка для данного вида товаров равна 20%, то цена, по которой будет реализован данный товар, повысится на вели­чину налога с оборота и составит 1200 денежных единиц, 200 из которых предприниматель обязан перечислить в государствен­ный бюджет, но фактически налоговое бремя перекладывается на потребителя товаров и услуг, а в конечном счете по техноло­гической цепочке — на население.

С 60-х годов многие страны стали отказываться от примене­ния налога с оборота и переходить к налогу на добавленную стоимость. В России этот переход был осуществлен лишь в нача­ле 90-х годов. Сегодня российские предприятия не платят налог с оборота, но платят налог на добавленную стоимость.

**Добавленная стоимость** — это рыночная цена объема продук­ции или работ, произведенных фирмой, за вычетом стоимости потребленных сырья, полуфабрикатов, материалов, комплек­тующих изделий, приобретенных у поставщиков, т. е. других предприятий.

**Налог на добавленную стоимость** — один из видов налогов косвенных, взимаемый практически со всех товаров и услуг пу­тем установления надбавки к цене или тарифу. В отличие от налога с оборота, которым облагается вся стоимость реализуе­мых товаров, объектом налогообложения в данном случае явля­ется только прирост стоимости на определенной стадии произ­водства или реализации продукции — так называемая добавлен­ная стоимость. Добавленная стоимость включает заработную плату, отчисления на социальное страхование, амортизацион­ные отчисления, прибыль, а также различные затраты на произ­водство товаров, осуществляемые на данном предприятии. В добавленную стоимость не входят затраты предприятия на при­обретение тех элементов производственного процесса, напри­мер материалов, полуфабрикатов, комплектующих изделий, ко­торые были произведены другими предприятиями. В цену реа­лизуемой продукции входит общая сумма налога на добавлен­ную стоимость, внесенная предпринимателями на всех стадиях продвижения товара к потребителю. Поэтому фактическая упла­та налога на добавленную стоимость по технологической цепоч­ке перекладывается на конечного потребителя, т. е. на население, хотя официальными налогоплательщиками являются предпри­ятия производственной сферы и сферы услуг. Налоговые ставки могут быть дифференцированы по различным группам товаров и услуг: например, по группе товаров, именуемых предметами роскоши, они обычно выше; по группе товаров первой необхо­димости — ниже. Некоторые товары и услуги в силу определен­ных социально-экономических приоритетов могут освобож­даться от уплаты налогов на добавленную стоимость. В боль­шинстве развитых стран налог на добавленную стоимость со­ставляет 10—20% от величины добавленной стоимости. По рос­сийскому законодательству плательщиками налога на добавлен­ную стоимость являются:

— предприятия и организации независимо от форм собст­венности и ведомственной принадлежности, имеющие согласно законодательству Российской Федерации статус юридического лица, включая предприятия с иностранны­ми инвестициями, осуществляющие производственную и иную коммерческую деятельность;

— индивидуальные (семейные) частные предприятия вклю­чая крестьянские (фермерские) хозяйства, осуществляю­щие производственную и иную коммерческую деятель­ность;

— филиалы, отделения и другие обособленные подразделе­ния предприятий, находящиеся на территории Российской Федерации, самостоятельно реализующие товары, работы и услуги;

— международные объединения и иностранные юридиче­ские лица, осуществляющие производственную и иную коммерческую деятельность на территории Российской Федерации.

При взимании НДС объектами налогообложения являются обороты по реализации на территории РФ товаров, выполнен­ных работ и оказанных услуг.

При определении облагаемого оборота за базу принимается стоимость реализуемых товаров, работ, услуг, исчисленная: а) исходя из свободных (рыночных) цен и тарифов без вклю­чения в них налога на добавленную стоимость; б) исходя из государственных регулируемых оптовых цен и тарифов (без включения в них налога на добавленную стоимость); в) исходя из государственных регулируемых розничных цен и тарифов, включающих в себя налог на добавленную стоимость.

При исчислении облагаемого оборота по товарам, с которых взимаются акцизы, в него включается сумма акцизов.

Ставки налога на добавленную стоимость устанавливаются в следующих размерах:

10% — по продовольственным товарам (за исключением под­акцизных) по перечню, утверждаемому Правительством Рос­сийской Федерации, и товарам для детей по перечню, утвер­ждаемому Правительством Российской Федерации;

20% — по остальным товарам (работам, услугам), включая подакцизные продовольственные товары.

Вновь обращаем ваше внимание на то, что налоговые ставки могут измениться к тому моменту, когда эта книга попадет в ваши руки.

Определение налога на добавленную стоимость, подлежаще­го взносу в бюджет, в соответствии со статьей 7 Закона Россий­ской Федерации «О налоге на добавленную стоимость»: «Сумма налога на добавленную стоимость, подлежащая внесению в бюд­жет, определяется как разница между суммами налога, получен­ными от покупателей за реализованные им товары (работы, ус­луги), и суммами налога, фактически уплаченными поставщи­кам за материальные ресурсы (работы, услуги), стоимость кото­рых относится на издержки производства и обращения».

**Механизм взимания НДС** вы можете разъяснить школьникам на следующем простом примере.

Предприятие купило сырье на сумму 500 млн. рублей. Ставка НДС = 20%. Тогда НДС = 100 млн. рублей. Предприятие запла­тило поставщикам сырья 500 + 100 = 600 млн. рублей.

Из сырья произвели продукцию на 800 млн. рублей. Это — себестоимость продукции. Договорились продать за 1000 млн. рублей (200 млн. руб. — прибыль предприятия). Договорная цена — 1000 млн. рублей — это и есть база налогообложения. Значит, НДС при ставке 20% составит 200 млн. рублей. И пред­приятие продает свою продукцию по договорной цене плюс НДС, следовательно за 1200 млн. рублей. Именно эта цена и указывается в счет-фактуре: цена — 1000 млн. рублей; НДС — 200 млн. рублей.

В бюджет государства предприятие перечисляет только 100 млн. рублей, так как из 200 млн. рублей нужно вычесть те 100 млн. рублей, которые наше предприятие перечислило по­ставщикам сырья в качестве НДС. Эти 100 млн. рублей в бюджет государства сдадут поставщики сырья. А наше предприятие, та­ким образом, выплачивает налог только за собственную добав­ленную стоимость, т. е. за те 500 млн. рублей, которые оно добавило к 500 млн. рублей стоимости купленного сырья. Заме­тим, что 100 млн. рублей налога, уплаченного поставщикам сы­рья, не включаются в базу налогообложения.

Обратите внимание, что у розничных продавцов налогом на добавленную стоимость облагается только торговая наценка, т. е. разница между розничной и оптовой ценой, а это и есть добав­ленная стоимость.

**Таможенные пошлины** — разновидность налогов косвенных, которыми облагаются товары, ценности и имущество, провози­мые через таможенную границу определенной территории, и которые взимаются таможней соответствующей страны по став­кам, установленным для данной территории таможенным тари­фом. Таможенной пошлиной могут облагаться товары, ввози­мые, вывозимые и транзитные. По способу взимания различа­ют адвалорные таможенные пошлины, исчисляемые в процент­ном отношении к цене товара, и специфические таможенные пошлины, исчисляемые в форме твердых ставок на установлен­ную единицу товара (штуки, веса, объема, длины и т.д.). В зависимости от целей, преследуемых взиманием таможенных пошлин, последние подразделяются на фискальные, дающие Доходы казне; покровительственные, или протекционистские, затрудняющие ввоз иностранных товаров в страну и ограждающие национальное производство от иностранной конкурен­ции; преференциальные, создающие благоприятные таможен­ные условия для одной или нескольких стран; антидемпинго­вые пошлины, препятствующие ввозу в страну товаров по бросовым ценам, и др.

**ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 8 ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТАВКИ ПО КРЕДИТУ**

***Задача 1***

Пусть владелец векселя на сумму 1000 руб. со сроком оплаты 01.05.98 г. решил продать его коммерческому банку до наступления срока платежа. Банк принял вексель к учету 01.02.98 г. Учетная ставка коммерческого банка равнялась 80%. Как рассчитать сумму дисконта, т. е. сумму, которую держатель векселя уплачивает банку за то, что тот досрочно отдает ему Деньги, причитающиеся по векселю?

***Решение***

Дисконт за учет векселя рассчитывается по следующей формуле:



где К — сумма векселя (1000 руб.);

Т — срок до платежа по векселю, количество дней (90 дней — от 01.02.98 г. до 01.05.98 г.);

П — учетная ставка банка.

Тогда для нашего примера дисконт составит:



Таким образом, банк выдает владельцу векселя 800 руб., а 200 руб. станут доходом банка.

Чек как средство обращения, заменяющее наличные деньги, появился позднее, чем вексель. Чек можно рассматривать как разновидность переводного векселя, который вкладчик (трас­сант) выписывает на коммерческий банк, где есть его текущий счет. Чек — это письменный приказ владельца текущего счета банку о выплате определенной суммы денег чекодержателю (предъявителю чека) или о перечислении ее на другой счет. Обычно чек выписывается на специальном бланке, полученном вкладчиком от банка.

***Задача 2***

Суммарные резервы коммерческого банка составляю? 220 млн. руб. Депозиты равны 950 млн. руб. Обязательная норма резервирования депозитов составляет 20%. Как может изменить­ся предложение денег, если банк решит использовать все свои избыточные резервы для выдачи ссуд?

***Решение***

При норме резервирования 20% сумма обязательных резервов Rr составит:

Rr = 9500,2 = 190 (млн. руб.).

Следовательно, избыточные резервы равны:

Re = 220 - 190 = 30 (млн. руб.).

Если все они будут использованы для выдачи ссуд, то дополнительное предложение денег может составить:

M = 30 = 150 (млн. руб.).

В данном случае мы используем депозитный мультипликатор равный 5. Полученная сумма представляет собой максималь­но возможное расширение предложения денег, если они не выходят за пределы банковской системы.

***Задача 3***

Норма обязательных резервов равна 20%. Коммерческий банк хранит еще 5% от суммы депозитов в качестве избыточных резервов, не используя их для активных операций. Величина депозитов составляет 10 000 руб. Какую максимальную сумм? банк может использовать для выдачи ссуд?

***Решение***

Величина обязательных резервов составляет:

Rr = 10 0000,2 = 2000 руб.

Избыточные резервы равны:

Re = 10 0000,05 = 500 руб.

Тогда суммарные резервы равны: 2000 + 500 = 2500, или иначе:

R = 10 000(0,2 + 0,05) = 2500 руб.

Следовательно, храня в виде резервов 2500 из суммы де­позитов, оставшиеся средства банк может использовать для выдачи ссуд (L):

L = 10 000 - 2500 = 7500 руб.

**ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 9**

**ОПРЕДЕЛЕНИЕ КОЛИЧЕСТВА ДЕНЕГ В ОБРАЩЕНИИ**

**Контрольные вопросы**

**1.Уравнение количественной теории денег**.

**Ответ**

Деньги нужны людям для совершения сделок. Чем больше совершается сделок, тем больше денег находится в обращении.

**Уравнение количественной теории денег (УКТД)** отражает связь между суммой денег и общим объемом сделок:

**MV = PT**

|  |  |
| --- | --- |
| Члены уравнения, несущие информацию о деньгах, использованных при сделках | Члены уравнения, несущие информацию о сделках |
| **MV** | **PT** |

*М —* количество денег в обращении;

*V —* скорость обращения денег, которая показывает, сколько раз 1 рубль переходит из рук в руки за определенный промежуток времени;

*Т —* общее число сделок за определенный период времени, дру­гими словами, сколько раз в течение года какие-либо лица об­менивают товары и услуги на деньги;

*Р —* цена, по которой совершается типичная сделка, т.е. средняя цена одной сделки;

*Р* х *Т —* количество рублей, обернувшихся в течение года, или денежное выражение суммы всех совершенных за год сделок.

Это и есть знаменитое уравнение И. Фишера.

Уравнение количественной теории денег, по сути — тождест­во: левая и правая части являются уравнением по определению. Тем не менее оно имеет важное значение, так как из него следу­ет, что при изменении одной из переменных одна или более из оставшихся переменных тоже должны изменяться для сохране­ния равенства. Например, если количество денег увеличивается, а скорость их обращения остается неизменной, то должны уве­личиться либо цена, либо число сделок.

**2 Если в знаменитом уравнении И. Фишера** **заменить T на Y, что произойдёт с формулой?**

**Ответ**

Сложность применения исходной формулы связана со слож­ностью расчета количества совершенных сделок. Поэтому *Т* за­меняют на величину совокупного объема производства (*Y*).

Число совершенных сделок и объем производства тесно, свя­заны друг с другом, т.е., чем больше товаров в экономике про­изводится, тем больше их и продается.

Однако *Т* и *Y* не совсем одно и то же. Продажа подержанной машины представляет собой сделку, но подержанная машина не включается в состав текущего объема производства, следовательно,

*TY.*

Отсюда

**MV = PY***,*

где *Р* — уровень цен (дефлятор ВНП);

*Y—* реальный ВНП(валовой национальный продукт);

*Р* х *Y—* номинальный ВНП.

Это — наиболее корректные обозначения переменных в дан­ном уравнении. Однако, учитывая, что в школьный курс не включены такие понятия, как ВНП и дефлятор ВНП(индекс цен, отражающий изменение цен в экономике на текущий мо­мент по сравнению с каким-либо предшествующим периодом времени, т.е. отражающий инфляционные или дефляционные процессы в экономике), мы позволили себе дать упрощенное толкование переменных, входящих в данное уравнение:

*Y —* количество произведенной в экономике продукции за определенный период времени, т.е. реальный объем националь­ного производства, или реальный национальный продукт (во многих школьных учебниках этот показатель обозначается бук­вой «*Q*»);

*Р* — средняя цена единицы произведенной продукции;

*PY —* номинальный национальный продукт, т. е. реаль­ный объем национального производства, представленный в де­нежном выражении, или, иначе говоря, исчисленный в текущих (ныне действующих) ценах.

Обратите внимание на то, что предположение о постоянной скорости обращения денег является основной предпосылкой **ко­личественной теории денег.** Однако нужно иметь в виду, что дан­ное предположение *V =* const — это абстракция, так как *V* может изменяться при определенных обстоятельствах. Например, рас­пространение в развитых странах банковских автоматов, позво­ляющих снимать наличные деньги по специальным карточкам в любой точке города, повысило скорость денег в обращении.

В целом данное допущение обычно подтверждается практи­кой, особенно в краткосрочном периоде. Так, например, по Фишеру, скорость обращения денег предопределена технологи­ческими и институциональными факторами (технические воз­можности обслуживания клиентов в банковских учреждениях, частота выплаты заработной платы и др.), которые меняются довольно медленно, поэтому его предположение о постоянстве параметра *V* вполне приемлемо для краткосрочных отрезков времени.

Используя дополнительное допущение о **постоянной** скорости обращения денег, можно на базе этого уравнения построить ко­личественную теорию денег, смысл которой заключается в том, что объем производства в денежном выражении (номинальный ВНП) определяется количеством денег в обращении (предложе­нием денег).

**Основной вывод количественной теории:** если Центральный банк удерживает предложение денег на стабильном уровне, уро­вень цен будет неизменным. Если Центральный банк увеличи­вает предложение денег, то уровень цен растет. Таким образом, изменение количества денег в обращении определяет уровень цен в экономике.

1. **Кто такой Ирвинг Фишер?**

**Ответ**

Ирвинг Фишер — математик, статистик, бизнесмен, ре­форматор, преподаватель — человек разносторонних интересов, родился в Саугертисе (США) в семье священника-конгрегационалиста. Он родился слабым мальчиком, в тридцать лет перенес заболевание туберкулезом. Это сделало его мнительным челове­ком, верящим во всякого рода знахарей и шарлатанов. В 1889 году Фишер поступает в Йельский университет, где достигает боль­ших успехов в учебе и получает несколько премий, особенно за успехи в математике. И это несмотря на то, что в год поступле­ния Фишера в университет умирает его отец и он материально поддерживает свою семью. Фишер составил себе небольшое со­стояние изобретением картотеки особой системы.

Он страстно увлекается проблемами евгеники, гигиены и воздержания. Это создает ему в глазах общественного мнения репутацию чудака, но не мешает серьезно заниматься математи­кой и статистикой.

Глубокое влияние на Фишера в университете оказали Уиллард Гиббс, известный физик, преподававший математику, и Уильям Самнер, преподаватель экономики, что и подсказало Фишеру соединить эти две науки. В результате Фишер пишет докторскую диссертацию о математических аспектах стоимости и цены.

Большой вклад Фишер внес в область статистики. Для него статистика — не просто удобный инструмент, а составная часть экономического анализа. Фишер разработал и классифицировал сотни формул в книге «Составление индексов». Практически все современные исследования в области индексов опираются на его анализ. Он вывел 47 формул, затем сократил их число снача­ла до 13, потом до 8 и в конце концов пришел к «идеальной» формуле.

Фишер проявил интерес к проблемам инфляции, и это по­будило его детально исследовать деньги и их покупательную способность. В этой работе он вывел и широко известное урав­нение обмена, которое затем было включено во все учебники. Фишер утверждает, что данное уравнение действительно в из­вестных условиях и это придает ему характер экономического закона.

Фишер поставил в прямую зависимость от общего количест­ва денег, включая банковские депозиты, уровень цен. При про­чих равных условиях удвоение количества денег приводит к уд­воению цены; то же происходит при сокращении в два раза *Т.* Напрашивается вывод, что цены пропорциональны общим рас­ходам, а расходы пропорциональны денежным запасам.

В начале своей деятельности Фишер отрицал расширение государственного регулирования, так как полагал, что контроль над корпорациями, пособия по безработице ведут страну к со­циализму и это дает возможность одному классу господствовать над другим, возникают коррупция и злоупотребления властью.

Но через некоторое время Фишер признал необходимость более равномерного распределения дохода и возражал против проведения в чистом виде принципов laissez faire в государствен­ной политике.

Фишер опубликовал 28 книг, из них 18 — по проблемам экономической теории. Он привлек внимание к обостряющим­ся проблемам цен и инфляции, и это заставляет современных экономистов в своих исследованиях опираться на его труды.

Умер Ирвинг Фишер в 1947 году.

**4.** **Выберите единственно правильный ответ.**

**Что случится в экономике, если количество денег в обраще­нии увеличится, в то время как скорость обращения денег и реальный объем национального производства не изменятся?**

а) уровень цен в экономике повысится;

б) уровень цен в экономике не изменится;

в) уровень цен в экономике снизится;

г) изменение количества денег не повлияет на уровень цен в экономике.

***Ответ****.* Из уравнения обмена *(М* х *V* = *Р* х *Y)* очевидно, что увеличение количества денег в экономике (М) при постоянной скорости обращения денег *(V)* увеличит значение левой части уравнения. Поскольку данное уравнение является тождеством, то это значит, что на такую же величину должно увеличиться значение и правой части уравнения. По условию задачи реаль­ный объем национального производства *(Y)* не изменяется, то­гда должен увеличиться уровень цен в экономике *(Р).* Следова­тельно, правильный ответ (а).

**5.** **Используя уравнение обмена, объясните, почему возмо­жен рост номинального национального продукта без изменения количества денег, находящихся в обращении?**

***Подсказка:*** номинальный национальный продукт равен про­изведению уровня цен на реальный национальный продукт, т. е. *Р* х *Y* .

***Ответ.***Если количество денег в обращении фиксировано, то рост номинального национального продукта может происходить за счет увеличения скорости обращения денег. Действительно, если каждая денежная единица будет оборачиваться быстрее, то не потребуется увеличения денежной массы для того, чтобы об­служить возросший в номинальном выражении

**6.** Если номинальный национальный продукт составляет 4000 млрд. рублей, а количество денег в обращении составляет 800 млрд. рублей, то

а) необходимо увеличить количество денег в обращении, чтобы обслужить обмен произведенных товаров и услуг;

б) необходимо понизить цены товаров и услуг;

в) в среднем каждый рубль обращается 5 раз в год. Какое из этих утверждений является верным? *Ответ,* (в).

объем произ­водства.

***Задача 1.*** Предположим, что номинальный националь­ный продукт страны Швамбрания составил 1 млн. швамбранских долларов. Обращение каждого швамбранского доллара со­ставляет в среднем 4 раза в год. Сколько швамбранских долларов должно выпустить в обращение правительство Швамбрании, чтобы не допустить повышения цен в стране?

***Решение.***

*РY=* 1000000 долларов,

*V=4*

*M*4= 1000000,

*М* = 250000.

*Ответ.* Необходимое количество денег в обращении — 250000 долларов.

***Задача 2.***Встране Тугритании количество денег в обра­щении увеличилось с 32 млрд. тугриков до 36 млрд. Скорость обращения денег не изменилась, а реальный объем производства сократился на 10%. В результате этого на сколько процентов повысились цены в Тугритании?

***Решение.***

Первоначальная ситуация описывается уравнением:

32 *V* = Р** *Y.* (3-1)

Снижение реального объема производства на 10% составит 0,9 *Y* от первоначального уровня.

Изменение уровня цен обозначим: *аР,* где *а —* искомая вели­чина.

В результате получим новое уравнение:

36 ** *V= аР* 0,9*Y*. (3-2)

Далее следует разделить уравнение (3-2) на уравнение (3-1), чтобы получить одно уравнение с одним неизвестным:



Отсюда получаем: 1,125 = 0,9** а

*а =* 1,25.

Это означает, что цены в Тугритании возросли в среднем на 25%.

***Упражнение 1***

Внимательно ознакомьтесь со статистическими данными по России, приведенными в таблице 3-6, и ответьте на вопрос: почему скорость обращения денег в России была очень низкой, несмотря на высокие темпы инфляции?

Таблица 3-6

***Скорость обращения денег в России\****

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Год, месяц** | **Наличные деньги в обращении, млрд. руб.** | **Депозиты в банках, млрд. руб.** | **Скорость обращения денег** |
| **1991** |  |  |  |
| Декабрь | 174 | 784 | 0,11 |
| **1992** |  |  |  |
| Январь | 191 | 885 | 0,34 |
| Февраль | 216 | 987 | 0,40 |
| Март | 255 | 1114 | 0,41 |
| Апрель | 321 | 1184 | 0,43 |
| Май | 369 | 1273 | 0,45 |
| Июнь | 458 | 1636 | 0,46 |
| Июль | 645 | 2023 | 0,42 |
| Август | 830 | 2592 | 0,36 |
| Сентябрь | 998 | 3516 | 0,31 |
| Октябрь | 1196 | 4526 | 0,31 |
| Ноябрь | 1449 | 4589 | 0,36 |
| Декабрь | 1716 | 5398 | 0,36 |
| **1993** |  |  |  |
| Январь | 1946 | 6545 | 0,51 |
| Февраль | 2322 | 7021 | 0,57 |
| Март | 2601 | 8331 | 0,56 |
| Апрель | 3343 | 10 022 | 0,63 |
| Май | 4041 | 11 941 | 0,59 |
| Июнь | 5131 | 11 087 | 0,75 |
| Июль | 6272 | 15 943 | 0,61 |
| Август | 7449 | 17 812 | 0,54 |
| Сентябрь | 8582 | 17 512 | 0,65 |
| Октябрь | 9992 | 18 874 | 0,67 |
| Ноябрь | 11 117 | 20 149 | 0,72 |
| Декабрь | 13 304 | 23 414 | 0,83 |

***Ответ (краткий комментарий).***Несмотря на высокие темпы инфляции в 1992-1993 годах скорость обращения денег в Рос­сии была очень низкой (4—8 оборотов в год при 24-разовой оплате труда). Это объясняется замедлением расчетов между предприятиями, задержкой в оплате труда и ростом удельного веса наличных денег в общем их количестве, что связано, в частности, с увеличением сектора теневой экономики.

***Контрольные вопросы***

**1 Что такое инфляция?**

**Ответ**

**Инфляция** — повышение общего уровня цен в экономике. Это не означает, что обязательно повышаются все цены. Даже в периоды быстрого роста инфляции некоторые цены могут оста­ваться стабильными, а другие — падать. Речь идет о тенденции к повышению уровня цен в среднем. С этой точки зрения различают сбалансированную инфляцию (цены различных товаров не изменяются относительно друг друга) и несбалансированную инфляцию (цены различных товаров постоянно изменяются от­носительно друг друга).

**2 Как измеряется инфляция?**

**Ответ**

Инфляция измеряется с помощью индексов цен. При этом можно использовать различные индексы:

— индекс потребительских цен (ИПЦ);

— индекс цен производителей на промышленную продук­цию;

— индекс — дефлятор ВНП.

* + - 1. **Показатель инфляции**

**Ответ**

Наиболее распространенным официальным показателем ин­фляции является ИПЦ, так как именно этот индекс демонстри­рует изменение стоимости жизни.

**Стоимость базовой товарной корзины в текущем периоде**

**ИПЦ = ------------------------------------------------------------------------------  100%.**

**Стоимость базовой товарной корзины в базисном периоде**

**Это означает следующее:**

1. Если мы хотим узнать, как изменились цены в экономи­ке какой-либо страны в 1996 году по сравнению, скажем, с 1990 годом, то 1990 год будет базисным периодом, а 1996 год — текущим периодом.

2. Товарная корзина — это набор из наиболее представи­тельных товаров и услуг, удовлетворяющих основные потреб­ности населения. Количество товаров и услуг, включаемых в потребительскую корзину, может быть различным. В США, на­пример, в потребительскую корзину входит 300 товаров и ус­луг, отобранных на основе исследования покупок, совершае­мых городскими жителями. Понятно, что в течение определен­ного статистического периода среднестатистический потреби­тель расходует больше килограммов хлеба, чем килограммов соли. Поэтому в товарную корзину предметы потребления «складываются» в тех количествах, в которых они потребляются за данный статистический период. Например, за 1 месяц сред­нестатистический гражданин потребляет 10 буханок хлеба, 4 куска мыла, 6 л молока и 1 кг конфет. Это и будет товарная корзина нашего потребителя.

3. Возможно, что из года в год с ростом доходов наш потре­битель станет потреблять 5 буханок хлеба и 2 кг конфет. Но при расчете ценовых индексов — и это очень важно — мы должны абстрагироваться от данных структурных сдвигов в потребительской корзине, зафиксировав ее набор на одном уровне, т. е. приняв его неизменным. Это делается для «того, чтобы выявить изменение цен в чистом виде. Ведь мы хотим узнать, насколько стал дороже **тот же самый** товарный набор. Обратите внимание на то, что при расчете ИПЦ мы используем тот товарный набор, который существовал в **базисном** периоде.

4. Стоимость базовой товарной корзины в базисном перио­де показывает, сколько стоила эта корзина при ценах, существо­вавших в базисном периоде. Стоимость базовой товарной кор­зины в текущем периоде показывает, сколько стоит этот же набор товаров при ценах, сложившихся в данный текущий мо­мент.

ИПЦ рассчитывается по формуле:

ИПЦ = 

где *Q1* — количество первого товара в потребительской корзине;

*Q2* — количество второго товара в потребительской корзине;

*Qn* — количество товара под номером *п;*

*Р1* — цена первого товара;

*Р2 —* цена второго товара и т.д.;

*Рn* — цена *n-*го товара.

Отметим, что индекс — дефлятор ВНП рассчитывается ана­логичным образом. Его отличие от ИПЦ состоит в следующем:

— набор товаров, включаемых в рыночную корзину при расчете дефлятора ВНП, гораздо шире: он состоит не только из **потребительских** товаров и услуг, но также включает инвестиционные товары и услуги;

— рыночная корзина фиксируется на уровне **текущего,** а не базисного периода.

Если ценовой индекс при расчете составил 156%, то это означает, что за текущий период цены выросли на 56% по срав­нению с базисным периодом.

* + - 1. **Что такое темп инфляции, её виды? Формула расчёта?**

**Ответ**

**Темп инфляции** — это прирост общего уровня цен за опреде­ленный период времени, выраженный в процентах. Он рассчи­тывается по следующей формуле:

Темп инфляции (для 1995 года) =  100%.

В зависимости от темпов различаются: ползучая инфляция (цены растут менее чем на 10% в год, покупательная способность денег практически сохраняется, контракты подписывают­ся в номинальных ценах), галопирующая инфляция (рост цен происходит скачкообразно и стремительно — 20—200% в год, деньги ускоренно материализуются в товары, контракты привя­зываются к увеличению цен) и гиперинфляция. Существует так­же явление стагфляции — инфляционный спад производства.

**Гиперинфляция** — разновидность инфляции, характеризую­щаяся чрезвычайно быстрым (более чем на 1000% в год) ростом цен и увеличением денежной массы, выпускаемой государством в обращение. Гиперинфляция ведет к резкому обесценению де­нег, нарушению нормальных хозяйственных связей и пропор­ций развития промышленности, усиливает спекуляцию. Особо опасна самоподдерживающаяся стадия, когда рост цен требует очередной денежной эмиссии, а вызываемое ею обесценение денег приводит к новому витку спирали роста цен.

**Стагфляция** — состояние экономики страны, характеризую­щееся сочетанием одновременного спада в производстве с разви­вающимся процессом инфляции, выражающейся в росте цен. До 70-х годов XX века для циклически развивающейся экономики характерным являлось то, что спад производства и депрессия вызывали, как правило, понижение цен или по крайней мере тормозили их повышение. Явление стагфляции впервые доста­точно четко обозначилось в период экономического кризиса начала 70-х годов, когда темп инфляционного роста цен в США составил более 10%. Аналогичная ситуация наблюдалась и при последующих спадах производства.

* + - 1. **Причины, вызывающих инфляцию?**

**Ответ**

С точки зрения **причин,** вызывающих инфляцию, экономи­сты различают два типа инфляции.

1. Инфляция спроса, которая возникает как следствие из­быточных совокупных расходов в условиях, близких к полной занятости экономических ресурсов. Под совокупными расхода­ми понимаются расходы фирм, домашних хозяйств и государст­ва, т.е. всех секторов экономики, предъявляющих совокупный спрос на произведенный национальный продукт.

2. Инфляция предложения, которая возникает как следствие повышения средних затрат на единицу продукции и сокраще­ния совокупного предложения. Два самых важных источника данного типа инфляции — увеличение номинальной заработной платы работников и рост цен на сырье и энергию. И то и другое увеличивает средние издержки (затраты) на производство еди­ницы продукции. Отсюда второе название — инфляция издержек, или инфляция затрат. Увеличение средних издержек естест­венным образом сокращает производство товаров и услуг, т.е. уменьшает совокупное предложение. Именно инфляция предло­жения приводит к стагфляции. Инфляция спроса происходит на фоне увеличения объема национального производства при не­полной занятости ресурсов либо на фоне стабильного уровня производства. На практике, однако, трудно различить эти два типа инфляции.

Каковы социально-экономические последствия инфляции? Этот вопрос будет рассмотрен в § 44 учебника и в соответствую­щем этому параграфу разделе данного методического пособия.

**6. Во время второй мировой войны и у Германии, и у Вели­кобритании существовали планы применения «бумажного ору­жия»: обе страны напечатали денежные знаки другой и собира­лись выбросить их в большом количестве с самолетов над терри­торией противника. Почему это могло оказаться эффективным оружием?**

***Ответ****.* Избыточное количество денег в обращении привело бы к сильнейшей инфляции и, как следствие, к полному рас­стройству экономики страны.

**7. Как вы думаете, почему во время высокой инфляции бан­ки стараются давать ссуды только на очень короткий срок?**

***Ответ.***

Существуют две причины. Во-первых, при предоставлении ссуды на длительный срок по фиксированной ставке процента банк, вполне вероятно, попадет в ситуацию, когда он сможет привлекать средства вкладчиков только на более короткие сроки. Ставки по таким вкладам в итоге будут расти быстрее, чем по предоставляемым ссудам. И тогда банк окажется в ситуации убыт­ков: за привлеченные средства ему придется платить вкладчикам процент более высокий, чем он сам получает от заемщиков.

Во-вторых, инфляция меняет не просто покупательную спо­собность денег, но и всю ситуацию в экономике страны. Из-за этого заемщик, казавшийся вполне надежным в момент получе­ния ссуды, может вдруг оказаться в тяжелом финансовом поло­жении и лишиться возможности вернуть ссуду.

***Задача 1.***

Встране Альфании потребляется только 3 вида товаров, указанных в таблице 3-7. Используя данные, приведен­ные в таблице, рассчитайте индекс потребительских цен для Альфании.

Таблица 3-7

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **Потребление в 1-й период** | **Цена в 1-й период** | **Потребление во 2-й период** | **Цена во 2-й период** |
| Хлеб | 150 | 2 | 200 | 1 |
| Автомобили | 50 | 10 | 25 | 10 |
| Скульптуры | 4 | 100 | 4 | 200 |

***Решение***

ИПЦ рассчитываем по приведенной выше формуле:

ИПЦ=

Следовательно, общий уровень цен в Альфании увеличился на 21%.

***Задача 2.*** Пусть в некоторой стране общий уровень цен за определенный период времени характеризуется следующими данными:

Таблица 3-8

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Год** | **ИПЦ (индекс потребительских цен) 1970 г. *т* 100%** | **Темпы инфляции по ИПЦ (% за год)** |
| 1970 (базисный) | 100,0 | — |
| 1990 | 246,0 | — |
| 1991 | 273,0 |  |
| 1992 | 290,0 |  |
| 1993 | 298,0 |  |

Для всех статистических периодов (1990, 1991, 1992 и 1993 годы) при расчете ИПЦ за базовый период принимается 1970 год.

а) Что показывают приведенные во втором столбце таблицы индексы потребительских цен?

б) Рассчитайте темпы инфляции в этой гипотетической стране в 1991, 1992 и 1993 годах и впишите полученные резуль­таты в таблицу.

в) Оцените полученные результаты.

***Решение.***

а) Индекс потребительских цен демонстрирует рост цен на товары и услуги в каждом из рассматриваемых периодов. Так, например, значение ИПЦ в 1990 году было равно 246. Если в базисном 1970 году ИПЦ был равен 100, то это означает, что расходы на покупку аналогичной корзины товаров и услуг в 1990 году были в 2,46 раза выше, чем в 1970 году. Таким образом, цены за 20 лет возросли почти в 2,5 раза. В 1993 году расходы потребителей на тот же самый набор товаров и услуг увеличи­лись в 2,98 раза по сравнению с 1970 годом, т. е. за 23 года цены в среднем почти утроились.

б) Для расчета темпа инфляции в 1991 году воспользуемся следующей формулой:

(ИПЦ1991 - ИПЦ1990)  = (273 - 246)  11%.

Следовательно, темп прироста цен в 1991 году составил око­ло 11%. Этот результат нужно занести в третью строку третьего столбца таблицы, т. е. в строку, относящуюся к 1991 году.

Аналогичным образом рассчитываем темпы инфляции для 1992 и 1993 годов.

Темп инфляции в 1992 году:

(ИПЦ]992 - ИПЦ1991) = (290 - 273)  6,23%.

Темп инфляции в 1993 году:

(298-290) 2,76%.

в) *Вывод.* Данная задача позволяет увидеть следующее. За рассматриваемый период инфляция, т. е. рост цен в экономике, наблюдалась ежегодно (по крайней мере с 1990 по 1993 год), однако темп инфляции, т. е. прирост цен, снижался год от года. Это значит, что цены в экономике росли замедленным темпом. В принципе при постоянном росте цен темпы инфляции могут значительно колебаться. Анализ полученных результатов позво­ляет также констатировать, что инфляция в нашей гипотетиче­ской стране развивается низкими темпами и не наносит серьез­ного ущерба экономике.

***Упражнение 1 «Анализируем динамику потребительских цен в экономике России»***

Таблица 3-9

***Индексы потребительских цен на товары и услуги (в%к декабрю предшествующего года)***

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 1993 год | 1994 год | 1995 год | 1996 год |
| 940 | 315 | 231,3 | 121,8 |

Таблица 3-10

***Ежемесячное изменение потребительских цен в 1995 и 1996 годах (в процентном отношении к предыдущему месяцу)***

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1995 год** | | **Индекс потребитель­ских цен** | |
| Январь | | 117,8 | |
| Февраль | | 111,0 | |
| Март | | 108,9 | |
| Апрель | | 108,5 | |
| Май | | 107,9 | |
| Июнь | | 106,7 | |
| Июль | | 105,4 | |
| Август- | | 104,6 | |
| Сентябрь | | 104,5 | |
| Октябрь | | 104,7 | |
| Ноябрь | | 104,5 | |
| Декабрь | | 103,2 | |
| Декабрь 1995 г. к декабрю 1994 г. | | 231,3 | |
| **1996 год** | **Индекс потребитель­ских цен** | |
| Январь | 104,1 | |
| Февраль | 102,8 | |
| Март | 102,8 | |
| Апрель | 102,2 | |
| Май | 101,6 | |
| Июнь | 101,2 | |
| Июль | 100,7 | |
| Август | 99,8 | |
| Сентябрь | 100,3 | |
| Октябрь | 101,2 | |
| Ноябрь | 101,9 | |
| Декабрь | 101,4 | |
| Декабрь 1996 г. к декабрю 1995 г. | 121,8 | |

Перед вами две таблицы, содержащие реальные статистиче­ские данные, отражающие инфляционные процессы в экономи­ке нашей страны. Внимательно изучите их и составьте рассказ о динамике потребительских цен в России за последние годы.

***Ответ.***Анализ таблицы 3-9 показывает, что на протяжении 1993-1996 годов цены в России продолжали возрастать. Однако год от года темп инфляции снижался. Так, в течение 1993 года цены выросли в 9,4 раза по сравнению с декабрем 1992 года; за 1994 год цены увеличились уже в 3,15 раза по сравнению с декаб­рем 1993 года; наконец, за период 1996 года потребительские цены возросли всего на 21,8%. Эти данные свидетельствуют о постепенной стабилизации денежного обращения в России.

За 1995 год рост цен на потребительском рынке в среднем по России составил 231,3%.

Основной рост потребительских цен пришелся на I квартал, а в дальнейшем отмечалась тенденция к его замедлению. Харак­терная особенность этого года — летнее снижение темпов роста потребительских цен удалось сохранить и в осенне-зимний пе­риод. Если в I квартале 1995 года изменение потребительских цен в среднем за месяц составило 12,5 %, во II квартале — 7,7 %, то уже в III и IV кварталах потребительские товары и услуги дорожали в среднем за месяц на 4,8 % и 4,1 % соответственно.

Одним из факторов сдерживания роста потребительских цен в 1995 г. явилось значительное замедление роста курса доллара по отношению к рублю в связи с установлением «валютного коридора». За 1995 год курс доллара относительно рубля вырос в 1,3 раза при увеличении потребительских цен за этот период в 2,3 раза.

В 1996 году ситуация еще улучшилась. Только в январе этого года сохранился рост цен, характерный для IV квартала 1995 года: цены выросли на 4,1%. Что же касается всех остальных месяцев, то цены ни разу не поднялись выше, чем на 2,8%. Особенно благоприятными были июль, август, сентябрь. В июле и сентябре рост цен не превысил и одного процента; а август порадовал столь редким явлением, как дефляция. Дефляция — это снижение общего уровня цен в экономике страны. Здесь, правда, речь идет только о снижении общего уровня потребительских цен. ИПЦ, равный 99,8, означает, что в конце августа цены на потребитель­ские товары и услуги в среднем были на 0,2% ниже, чем в конце июля. В целом за 1996 год цены на потребительском рынке увели­чились всего на 21,8%, а курс доллара — на 19,8%.

***Контрольные вопросы и задания***

* 1. Что такое инфляция?
  2. Перечислите основные виды инфляции.
  3. Почему во время инфляции в стране многие люди тра­тят свои сбережения на покупку иностранной валюты?
  4. Как измерить инфляцию?
  5. Каковы экономические и социальные последствия инф­ляции?
  6. В чем заклю­чается взаимосвязь инфляции и занятости?
  7. Какая политика практикуется во Время инфляции?
  8. Главная проблема, создаваемая инфляцией:

а) падение уровня жизни;

б) неопределенность экономической ситуации и несправед­ливое перераспределение богатства.

* 1. Как вы думаете, почему во время высокой инфляции банки стараются давать ссуды только на очень корот­кий срок?
  2. Одной из причин инфляции является сильное преобладание в народном хозяйстве отраслей, производящих средства про­изводства. В период проведения индустриализации государством было выплачено большое количество денег. Но значи­тельная инфляция выявлена не была. Почему?
  3. Объясните, какое влияние окажет 10%-ная инфляция на каж­дое из следующих лиц:

а) пенсионера;

б) фермера, имеющего много долгов;

в) владельца независимого универмага в маленьком городе?

* 1. Можно ли утверждать, что в 70-е гг. XX в., когда роста цен на основные виды продукции не наблюдалось, инфляция все же имела место?
  2. Как отражается инфляция на важнейшей функции цены? Может ли она быть объективным информационным сигналом?
  3. Кому инфляция выгодна?
  4. Если индекс цен в прошлом году был 120%, а в этом 147%, то каким будет темп инфляции в этом году?

***Блицопрос (да/нет)***

* + 1. Избыточная эмиссия денег дает инфляцию спроса. НЕТ
    2. Повышение цен на энергоресурсы дает инфляцию пред­ложения. НЕТ
    3. От инфляции все общество несет потери в равной мере. НЕТ
    4. Индексирование доходов — очень эффективный способ борьбы с инфляцией. НЕТ
    5. Адаптационная политика направлена на приспособление к инфляции. ДА
    6. Увеличение количества денег в обращении не приводит к росту цен, если выпуск товаров и услуг увеличивается в равной или большей степени. ДА
    7. В стране наступает инфляция, когда денежный доход ра­стет быстрее реального. ДА
    8. Некто, взявший деньги взаймы под фиксированный про­цент, от инфляции выиграет. ДА
    9. Чтобы установить уровень инфляции, необходимо изме­рить степень изменения цен. ДА
    10. Индекс цен базисного года всегда равен 100. ДА

**ПРАКТИЧЕСКАЯ РАБОТА № 10**

**СОСТАВЛЕНИЕ СВОЕЙ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КОРЗИНЫ**

1. **Доход человека?**

***Ответ.***

Доход человека — это поток денежных поступлений в единицу времени, например: 100 000 рублей в неделю или 600000 рублей в месяц. Богатство человека — это запас матери­альных и финансовых активов, которыми данный человек вла­деет в данный момент времени: наличные деньги, акции, дома, земля, предприятия. Как вы думаете, доход и богатство связаны друг с другом каким-либо образом и если связаны, то каким?

Источником нынешнего богатства человека являются доходы, полученные им в прошлом, либо доходы, заработанные его предками и оставленные ему в наследство в виде имущества и денег. Другими словами, в богатстве нынешнего поколения воплощены результаты накопления потоков доходов прошлых поколений. С другой стороны, имеющийся в наличии у семьи запас материальных и финансовых активов служит источником получения определенного вида доходов. Например, собственник земли или жилого дома может сдать их в аренду и получать доход в форме ренты. Держатель акций акционерного общества получает доход в форме дивиденда. А обладатель крупной суммы наличных денег может положить их в банк и жить как рантье на проценты, получаемые от суммы вклада. Таким образом, мы сталкиваемся с очевидной зависимостью между запасом и пото­ком, т. е. между богатством и доходом.

**2. Очень часто говорят, что «богатство — понятие относи­тельное». Согласны ли вы с этим утверждением?**

***Ответ.***

Да, безусловно, понятие богатства является относи­тельным, образно выражаясь, как во времени, так и в простран­стве. Действительно, наше понимание богатства изменяется со временем: в 50—60-е годы в России люди, имеющие стиральную машину, холодильник, ковер и телевизор, считались зажиточными людьми. Личный автомобиль рассматривался скорее как роскошь, чем как средство передвижения. Сегодня российская семья не мыслит своего существования без телефона, холодильника и телеви­зора. А количеству автомашин в Москве удивляются многие ев­ропейцы. Понятие богатства различается и в разных странах. Так, например, в США человек, владеющий большим пакетом акций солидных корпораций, считается богатым человеком. В России эта форма богатства еще не получила достаточного развития.

**3.** **«Количество товаров и услуг, которое мы можем купить, определяется исключительно нашим доходом». Справедливо ли это утверждение?**

***Ответ.***Нет. Количество товаров и услуг, которые мы мо­жем приобрести, зависит не только от величины нашего дохо­да, но и от того, насколько разумно мы его используем. Пред­положим, что на одной лестничной клетке живут две семьи, состоящие из четырех человек: семья Торопыгиных и семья Мудролюбовых. Доход каждой из этих семей составляет 1,5 млн. рублей в месяц.

Мудролюбовы тщательно планируют свои расходы. Они не покупают первую попавшуюся им на глаза желаемую вещь, на­пример свитер. Сначала они решат, действительно ли нужен новый свитер кому-либо из членов семьи. Затем они обойдут несколько магазинов, сравнивая качество различных типов это­го товара и их цены. Они постараются также узнать, не предви­дится ли в ближайшее время распродаж свитеров по сниженным ценам. И только после этого совершат покупку.

Торопыгины, напротив, тратят деньги сразу же после их получения, покупая те вещи, которые кто-либо из них захочет приобрести в данный момент. Когда Мудролюбовы советуют Торопыгиным купить новое пальто в магазине, находящемся на другом конце города, потому что там на этой неделе 10-про­центная скидка, Торопыгины отмахиваются от этого совета: им неохота ехать в такую даль, они лучше купят более дорогое пальто в соседнем магазине. Поэтому совершенно очевидно, что семья Мудролюбовых за те же деньги получает товаров больше и лучшего качества, чем семья Торопыгиных, так как Мудролюбо­вы лучше используют свой доход, чем Торопыгины, которые тратят деньги беспечно.

Заметим, что экономное ведение хозяйства не всегда прямо связано с величиной получаемого дохода. Понятно, что бедняки просто вынуждены экономить каждый рубль. Однако мне дово­дилось видеть, как на парижском рынке богато одетые и подъ­ехавшие на шикарном автомобиле француженки по 10—15 ми­нут торговались из-за пучка редиски или сельдерея.

**4.Бюджет семьи?**

***Ответ.***

**Бюджет семьи** — это финансовый план семьи, представ­ляющий собой роспись ее доходов и расходов за определенный период времени (неделю, месяц, год). Когда расходы в точности равны доходам, бюджет называют сбалансированным. Рассмот­рим следующие статистические данные.

**Баланс денежных доходов и расходов населения. В** 1996 году денежные доходы составили в сумме 1375 трлн. рублей и увели­чились по сравнению с 1995 годом на 46%, денежные расходы соответственно — 1357 трлн. рублей и 49%. Превышение денеж­ных доходов над расходами составило 18 трлн. рублей.

Эти данные показывают, что в 1996 году среднестатистиче­ская российская семья расходовала меньше денежных средств, чем получала в виде доходов. Чем вы могли бы объяснить такую ситуацию?

Если расходы превышают величину поступлений от доходов, то говорят, что этот бюджет имеет дефицит. В нашем примере, напротив, налицо избыток денежных средств. Почему же люди не расходуют имеющиеся у них в наличии деньги пол­ностью? Ответ прост: обычно располагаемые доходы использу­ются не только для текущего потребления. Часть доходов не расходуется, а откладывается в форме сбережений.

Так, чтобы купить машину, квартиру или организовать соб­ственный бизнес, вам потребуется намного больше денежных средств, чем вы можете выделить из вашего текущего дохода. Поэтому вам придется делать сбережения для достижения своей цели в будущем. Таким образом, сбережения — один из наибо­лее важных способов использования доходов. Именно с по­мощью систематического откладывания денег люди могут позво­лить себе приобретать дорогостоящие предметы потребления, а также страховать себя от возможных неприятных неожидан­ностей в будущем, таких, как потеря работы или трудоспособ­ности, болезнь, недостаточно обеспеченная старость и т. п.

**5.** **Подумайте, какой еще способ, помимо создания сбереже­ний, может помочь потребителю со средним достатком поку­пать такие дорогостоящие товары, как автомобили, мебель и даже дома, т. е. товары, на которые не могут быть выделены деньги из текущего дохода.**

***Ответ****.*

Это — потребительский кредит, т. е. особая фор­ма кредита, предоставляемая его получателям в виде отсрочки платежа за покупаемые ими потребительские товары и быто­вые услуги. При потребительском кредите заемщиками явля­ются физические лица — население, а кредиторами — предприятия торговли и сферы услуг, банки, специальные кре­дитные учреждения. Торговые предприятия предоставляют потребительский кредит в виде товаров, проданных в рассроч­ку, а банки (в частности, специализированные банки потреби­тельского кредита) — в виде краткосрочных и среднесрочных ссуд на приобретение дорогостоящих товаров длительного пользования. Потребительские товары длительного пользова­ния — легковые автомобили, мебель, холодильники, телевизо­ры — являются главным объектом потребительского кредита, который стимулирует увеличение спроса населения на эти товары. Проценты, выплачиваемые по потребительскому кре­диту, обычно очень высоки: в США — 18% в год, во Фран­ции — 30%.

Однако, несмотря на столь высокие проценты, потребитель­ский кредит очень привлекателен для населения, так как помо­гает повысить его жизненный уровень. Потребительский кре­дит позволяет приобретать товары и услуги еще до того, как покупатель в состоянии их оплатить. В любой стране большин­ство людей испытывают трудности с накоплением денег, необ­ходимых для покупки дорогих автомобилей или бытовой тех­ники. Беря ссуду и возвращая ее в рассрочку в виде ежемесяч­ных платежей, люди избегают необходимости накапливать де­нежные средства прежде, чем сделать покупку, и получают в распоряжение вещи в то время, когда при отсутствии потреби­тельского кредита они все еще делали бы сбережения для их приобретения.

**6.** **Выберите правильный ответ.**

Закон Эрнста Энгеля гласит, что расходы семьи на питание снижаются:

а) с ростом реальных доходов семьи;

б) в процентном отношении к общим расходам семьи неза­висимо от изменения ее доходов;

в) в процентном отношении к общим расходам семьи при увеличении ее реальных доходов;

г) с увеличением благосостояния граждан страны;

д) в слаборазвитых странах;

е) с течением времени в высокоразвитых странах.

*Ответ,* (в), так как это утверждение наиболее точно передает смысл закона Энгеля.

***Упражнение 1***

**Таблица 6-1**

***Структура расходов российских семей в 1991-1995 годах (в месяц)***

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Статьи расходов** | **1991 г.** | **декабрь** | **1995 г.** | **сентябрь** | |
|  | **руб.** | **%** | **руб.** | **%** |
| Питание | 451,5 | 56,4 | 788 340 | 59,9 | |
| Одежда, обувь | 129,7 | 16,2 | 104 035 | 7,9 | |
| Культбыт | 49,3 | 6,2 | 95 800 | 7,3 | |
| Услуги | 69,3 | 8,7 | 150 300 | 11,4 | |
| Налоги | 67,6 | 8,4 | 119 600 | 9,1 | |
| Прочие расходы | 32,6 | 4,1 | 57 900 | 4,4 | |
| ВСЕГО: | 801,0 | 100 | 1 315 975 | 100 | |

а) Внимательно изучите предлагаемые вашему вниманию статистические данные и подсчитайте, во сколько раз возросли расходы российских граждан по каждой отдельной статье и в целом в 1995 году по сравнению с 1991 годом. С чем было связано увеличение расходов? Можно ли утверждать, что рос­сийские граждане стали больше потреблять товаров и услуг в 1995 году, чем они потребляли в 1991 году?

б) Проанализируйте, как изменилась структура расходов российских семей в 1995 году по сравнению с 1991 годом. Какой вывод можно сделать из данного анализа? Можете ли вы однозначно утверждать, что в обществе произошел рост дохо­дов населения?

***Ответы и решения.***

а) Увеличение расходов российских граждан по каждой от­дельной статье и в целом представлено в таблице 6-2.

Расчеты показывают, что расходы российских семей за че­тыре года возросли в целом в 1643 раза. Очевидно, что эта цифра не может быть объяснена просто увеличением потребле­ния российских граждан'. Ни одна нормальная семья не может съесть в течение месяца хлеба, масла, мяса, молока более чем в 1000 раз больше, нежели в предыдущий месяц. Даже измене­ние структуры потребления продуктов питания не может объ­яснить такое значительное увеличение расходов на питание (в 1746 раз). Главная причина роста расходов — сильнейшая ин­фляция, которая имела место в России в рассматриваемый ста­тистический период. Индексы потребительских цен показыва­ют, что только за 1992 год цены на товары и услуги возросли в 26,1 раза, а за 1993-й — в 9,4 раза. В последующие годы также наблюдался рост цен, хотя и менее значительный.

**Таблица 6-2**

|  |  |
| --- | --- |
| **Статьи расходов** | **1995 Г./1991 г. (во сколько раз)** |
| Питание | 1746 |
| Одежда, обувь | 802 |
| Культбыт | 1943 |
| Услуги | 2169 |
| Налоги | 1769 |
| Прочие расходы | 1776 |
| ВСЕГО: | 1643 |

б) Из таблицы 6-1 видно, что в 1995 году по сравнению с 1991 годом значительно возросли расходы на питание (59,9% против 56,4%) и услуги (11,4% против 8,7%); в меньшей степени увеличились расходы на культбыт; возросла доля налогов, вы­плачиваемых гражданами государству; а вот доля расходов на одежду и обувь сократилась практически в 2 раза.

Какие же выводы можно сделать из этих наблюдений? По­скольку удельный вес расходов на питание возрос, то это, в соответствии с законом Энгеля, означает, что доходы населения в среднем уменьшились, т.е. жизненный уровень среднестати­стической семьи снизился в 1995 году по сравнению с 1991 годом. Последнее утверждение еще в более явной форме под­тверждает тот факт, что очень сильно сократилась доля расходов российских семей на одежду и обувь.

Несколько противоречит закону Энгеля то обстоятельство, что возрос удельный вес расходов на услуги. Однако это лишь кажущееся на первый взгляд затруднение. Рост расходов на услу­ги объясняется не тем, что население стало потреблять услуги в большем количестве, а тем, что за данный период цены на услу­ги увеличивались гораздо быстрее, чем цены на питание, одеж­ду, культбыт и прочее. Это видно и из таблицы 6-2. Но можно привести и более точные данные. Так, за 1993 год цены на платные услуги возросли в 24,1 раза, тогда как на продовольст­венные товары — только в 9,05 раза, а на непродовольственные товары — в 7,42 раза.

Аналогичным образом объясняется и незначительное увели­чение доли расходов на удовлетворение культурных потребно­стей граждан. Хотя, конечно, еще раз следует подчеркнуть, что речь идет о среднестатистической семье. Ведь некоторые семьи за рассматриваемый период значительно повысили свой жиз­ненный уровень, что выразилось в большом наплыве россий­ских туристов в зарубежных странах и на самых дорогих курор­тах мира.

Итак, таблица 6-2 показывает, что расходы российских се­мей в 1995 году увеличились в 1643 раза по сравнению с 1991 годом. Очевидно, это не могло произойти без соответствующего роста доходов граждан нашей страны: ведь расходовать мы мо­жем только то, что получили в качестве доходов. И тем не менее применение в анализе закона Энгеля привело нас к выводу о снижении доходов среднестатистической российской семьи. Как же разрешить этот парадокс? На самом деле «ларчик открывается просто», если вы различаете номинальные и реальные доходы. Закон Энгеля применим только к реальным доходам, а они в нашей стране, действительно, имели тенденцию к снижению в данный период времени. Возросли же за рассматриваемые четы­ре года номинальные доходы граждан. Отличие реальных дохо­дов от доходов номинальных будет подробно рассматриваться на следующем уроке. Таким образом, данное упражнение послу­жит хорошим «мостиком», который вы можете перекинуть из этого в следующий урок.

***Упражнение 2. Планируем свой месячный бюджет***

Из своего жизненного опыта вы знаете, что в течение каждого месяца вы осуществляете те или иные расходы, удовлетворяя свои насущные потребности. Конечно, структура расходов у каждого человека индивидуальна. Однако в рамках всевозможных расхо­дов можно выделить по крайней мере две общие статьи: **постоян­ные расходы и переменные расходы.** **К постоянным ежемесячным расходам** мы можем отнести все те расходы, которые осуществля­ются всегда и которые вам достаточно трудно изменить, сократив или увеличив потребление некоторых благ и услуг. К ним, на­пример, можно отнести плату за проезд в метро, на автобусе или на другом виде транспорта, которым вы пользуетесь, добираясь до школы, бассейна, спортивного зала и т.п. К ним также отно­сится оплата школьных завтраков или обедов, оплата дополни­тельных занятий (теннисный корт, бассейн, курсы иностранного языка, музыкальная школа и др.), если вы таковые посещаете. Возможно, у вас есть и другие постоянные расходы.

**К переменным расходам относятся** те траты денег, которые вы осуществляете время от времени и не обязательно каждый месяц, например: покупка билетов в кино, театр или на концерт любимой рок-группы; покупка подарков для родителей, братьев и сестер, любимой девушки или друга (подруги); покупка ау­дио- или видеокассет, книг, предметов одежды или украшений и т. д. и т. п. **Попытайтесь тщательно спланировать свои расходы (как постоянные, так и переменные) на ближайший месяц и заполните соответствующие статьи бюджета, представленного в таблице 6-3.**

Очевидно, что источником для осуществления запланиро­ванных вами расходов служат те доходы, которые вы ожидаете получить в ближайшем месяце. Поэтому следующим шагом в разработке бюджета должно стать составление списка всех ис­точников вашего дохода. Он может включать деньги, получен­ные от родителей или других родственников, деньги, заработан­ные вами в свободное от учебы время, проценты на сбережения (если они у вас есть), подарки и т.п. Внесите источники ваших ожидаемых доходов в соответствующую статью бюджета. Обра­тите внимание на то, что если вы сделаете сбережения на буду­щее из запланированных доходов, то их следует включить в планируемые расходы, так как бюджет должен балансироваться по определению, т. е. расходы должны быть равны доходам.

**Таблица 6-3**



1. Проверьте, является ли составленный вами бюджет сба­лансированным, т. е. равны ли планируемые расходы планируе­мым доходам.

2. Если у вас доходы превысили расходы и возник избыток Денежных средств, то равен ли этот избыток величине планируе­мых сбережений?

3. Если планируемые доходы оказались меньше планируемых расходов, т. е. образовался дефицит бюджета, то подумайте, какие затраты можно исключить в будущем месяце, чтобы сбалансировать ваш личный бюджет. Существует ли другой способ (помимо со­кращения расходов) сделать ваш бюджет сбалансированным?

.

**7.Как инфляция влияет на семейную экономику?**

**Ответ**

Во-первых, необходимо вспомнить, что инфляция есть не что иное, как повышение общего уровня цен в экономике. Во-вто­рых, обратите внимание на то, что уровень цен в экономике определяется через индексы цен. Несмотря на то что в статистике используется несколько различных ценовых индексов, на данном уровне экономического анализа вполне достаточно одного — индекса потребительских цен (ИПЦ), — поскольку именно этот индекс характеризует изменение стоимости жизни, т.е. влияние инфляции на уровень жизни потребителей.

В-третьих прирост общего уровня цен за определенный период можно измерить с помощью такого показателя, как темп инфляции.

**8. Дать определения номинального и реального дохода?**

**Ответ**

Реальный доход есть частное от деления величины номи­нального дохода на индекс цен:



Данная формула расчета предполагает, что индекс потреби­тельских цен определяется в процентном выражении.

**9. Один мой знакомый недавно пожаловался: «Каждый год начальство дает мне прибавку к заработной плате, но рост цен ее съедает». Что он хотел этим сказать?**

***Ответ.***Мой знакомый говорил о том, что ежегодно его но­минальная заработная плата возрастает, однако в своем росте она едва успевает за повышением общего уровня цен в экономике. Поэтому, несмотря на увеличение номинальной заработной платы, его реальная заработная плата остается практически неизменной.

**10. Как вы думаете, какое влияние окажет непредвиденная инфляция *(* 20% за полгода) на следующих членов общества:**

**а) работника городской библиотеки?**

***Ответ.***Работник городской библиотеки является государст­венным служащим и получает заработную плату из государственных источников финансирования, значит, его номинальный доход является фиксированной величиной. Вероятнее всего, при нали­чии непредвиденной инфляции государственные органы не успе­ют столь оперативно повысить его номинальную зарплату с учетом роста цен и реальный доход библиотекаря значительно снизится.

**б) студента вуза, получающего стипендию?**

***Ответ.***Реальный доход студента понизится по тем же при­чинам.

**в) человека, имеющего много долгов?**

***Ответ.***Этот человек, безусловно, выиграет от инфляции, так как он будет возвращать кредиторам обесценившиеся деньги.

**г) шахтера, являющегося членом мощного профсоюза?**

***Ответ.***Если профсоюз действительно мощный, то он может потребовать от работодателя (в том числе и от государства) ин­дексации заработной платы для своих членов, т.е. повышения зарплаты с учетом темпа инфляции. Реализация требований профсоюза шахтеров может привести к тому, что реальная зара­ботная плата его членов не изменится, а может даже и возрасти, если индексация окажется чрезмерной.

**д) человека, который положил свои сбережения на полгода в банк при номинальной процентной ставке по депозитным вкладам, равной 10% за шесть месяцев?**

***Ответ.***Вкладчик банка сильно пострадает от инфляции, по­скольку двадцатипроцентная инфляция «съест» не только всю величину процентных выплат, но и часть самих сбережений.

**11. Обсуждение ситуации.** Четверо друзей выиграли в лоте­рею по 1 млн. рублей каждый. Ваня Иванов положил деньги в Сбербанк на текущий счет из расчета 10% годовых. Петя Петров положил свой миллион на срочный депозит из расчета 90% годовых. Маша Смирнова купила пылесос. А Света Тютелькина зашила свои денежки в подушку. Годовой темп инфляции со­ставил 90%. При этом пылесосы подорожали за год в 2,5 раза. Удачно ли Ваня, Петя, Маша и Света распорядились своими деньгами? Объясните ваш ответ.

***Решение.***

а) Наименее удачно распорядилась своими деньгами Света, зашив их в подушку. В условиях высоких темпов инфляции хранение денег в наличной форме — наиболее невыгодное дело. За прошедший год они обесценились почти в два раза. Это значит, что теперь на них можно купить почти в 2 раза меньше товаров и услуг.

б) Ваня Иванов тоже не слишком удачно вложил свои день­ги, хотя он и получил на них номинальный доход в размере 100000 рублей. Конечно, в конце года Ваня будет иметь налич­ных денег на сумму 1100000,но сегодня он все равно сможет купить на эти деньги меньше товаров и услуг, чем год назад на миллион рублей, так как темп инфляции превысил номиналь­ную ставку процента. Реальная ставка процента является величи­ной отрицательной:



т.е. реальная ставка процента составила —42,1%.

в) Пете удалось полностью сохранить реальную стоимость, т. е. покупательную способность, своих денег. На свой миллион год назад он мог купить столько же товаров и услуг, сколько сегодня на 1900 000. Но, несмотря на высокую номинальную ставку процента, вложенные в банк деньги не принесли ему ожидаемого дохода, так как реальная ставка процента оказалась равна нулю:



г) Хозяйственная жилка не подвела Машу Смирнову. Она, пожалуй, наиболее удачно распорядилась своими деньгами. Тем более если пылесос давно был ее заветной мечтой и оказался вещью высокого качества. Как видите, цена на пылесосы вырос­ла за год в большей степени, чем цены на другие товары (в среднем). Это значит, что, если бы даже Маше удалось полно­стью сохранить стоимость денег, положив их под 90% годовых, она все равно не смогла бы через год купить заветный пылесос. Поэтому Маша поступила весьма грамотно с экономической точки зрения. Следует отметить, что в условиях сильной инфля­ции сберегать деньги вообще невыгодно. Более эффективным способом сохранения их стоимости является покупка товаров длительного пользования, а также недвижимости (например, зе­мельных участков или строений).

1. **Противоположностью инфляции является дефляция — процесс снижения общего уровня цен в стране. Как вы полагае­те, кто выигрывает при дефляции и почему?**

**Ответ**

При дефляции выигрывают получатели фиксированных до­ходов и кредиторы. Последние получают суммы, изначально исчисленные в более «легких» деньгах, а возвращаемые деньгами «потяжелевшими», т.е. обладающими повышенной покупатель­ной способностью. Владельцы сбережений также выигрывают в условиях дефляции.

***Задача 1.*** Предположим, что в течение 1996 года номиналь­ный доход граждан страны Гваделупия вырос в среднем на 50%. За этот же период уровень цен на потребительские товары и услуги повысился на 80%. Определите:

а) темп инфляции (обозначим его символом *к)* за 1996 год;

б) изменение (в среднем) реального дохода граждан страны Гваделупия.

в) Сделайте вывод.

***Решение.***Примем исходный (т. е. на конец 1995 года) уровень доходов и уровень цен (ИПЦ) за 100%.

а) Если уровень цен (индекс цен) повысился на 80%, то темп инфляции составит 80% за год:



б) Если номинальные доходы возросли на 50%, значит, они составили 150% от исходного уровня: Уном. = 100% + 50% = 150%. Уровень цен повысился на 80% и достиг 180% к исходному уровню:

ИПЦ1996 = 100% + 80% = 180%.

Тогда реальные доходы (Уреал.) составят частное от деления величины номинальных доходов на показатель уровня цен:



Это означает, что реальные доходы граждан страны Гваделу­пия в среднем составят лишь 83,3% от уровня реальных доходов в 1995 году. Другими словами, за период 1996 года реальные Доходы снизились в среднем на 16,7%:

Уреал. = 83,3% - 100% = - 16,7%.

Прирост реального дохода можно было бы подсчитать быст­рее, используя следующую формулу, которая, по сути дела, по­дытоживает расчеты, сделанные выше:



в) *Вывод:* если уровень цен будет расти быстрее, чем номиналь­ные доходы в обществе, то реальные доходы снизятся. И наобо­рот, если номинальные доходы будут увеличиваться более быст­рыми темпами, чем уровень цен, то реальные доходы повысятся.

Данная задача полезна не только тем, что позволяет вспом­нить расчет темпа инфляции и понять методику выведения ре­ального дохода из номинального дохода в условиях инфляцион­ных процессов, но также и тем, что приводит школьников к пониманию взаимосвязи приростных величин инфляции, но­минального и реального доходов. Объясним теперь эту взаимо­связь более подробно.

Примем исходный уровень номинального и реального дохо­да за единицу. Соответственно, единице равен и первоначаль­ный уровень цен. Проведем анализ, измеряя показатели не в процентах, а в долях. Обозначим через / прирост номинального дохода, через я — прирост уровня цен (темп инфляции), через *г* — прирост реального дохода. Тогда реальный доход составит:



А прирост реального дохода:



Несложное преобразование последнего уравнения позволит получить очень важную формулу, широко использующуюся как в микро-, так и в макроэкономическом анализе:



Итак, получим:



Для задачи 1=  - 0,167. Данная формула показывает, как изменяется реальный доход под воздействием одновре­менного изменения номинального дохода и уровня цен. Обычно экономисты работают с такой формулой, но если вы хотите выразить прирост доходов и темп инфляции в виде процентов, то данную формулу можно переписать следующим образом:



Предложите ребятам еще раз рассчитать изменение реальных доходов в стране Гваделупия, используя данные задачи 1, с по­мощью этой формулы:



При использовании формулы (3) следует обратить внимание на два очень важных момента.

1. Полученная нами формула широко применяется в эконо­мическом анализе. Она используется не только для определения прироста реального дохода, но и для определения изменения любой реальной экономической величины в результате одно­временного изменения соответствующей ей номинальной вели­чины и уровня цен в экономике. Причем наиболее часто форму­ла (3) используется для расчета реальной ставки банковского процента в условиях инфляции.

Предположим, что господин *X* помещает свои сбережения на банковский счет, приносящий ему ежегодно 10%. Через год он снимает со счета свои сбережения, а также получает начисленные на них проценты. Очевидно, что в номинальном выражении сбе­режения господина *X* возросли на 10%. Однако если темп инфля­ции за этот год составил, допустим, 7%, то количество товаров и услуг, которые господин *X* сможет приобрести на десятипроцент­ный прирост сбережений, увеличится на гораздо меньшую вели­чину, чем 10%. На какую именно, легко рассчитать по формуле:



Следовательно, покупательная способность полученных про­центов по банковскому вкладу возросла всего на 2,8%. Поэтому чрезвычайно важно различать номинальную и реальную про­центные ставки.

**Номинальная ставка процента** — это выраженное в процентах увеличение денежной суммы, которую получает кредитор. В на­шем примере она равна 10% годовых. В учебниках по макроэко­номике ее принято обозначать буквой *i*. **Реальная ставка процен­та** — это выраженное в процентах увеличение покупательной способности, которое кредитор получает от заемщика. В нашем примере она составила 2,8% в год. Реальная ставка процента обозначается буквой *r.* Определяется реальная ставка процента по формуле (3).

2. Итак, реальная ставка процента вычисляется по формуле

*r* =  с абсолютной точностью. Однако на практике и в курсе экономической теории очень часто пользуются не этой (точной), а приближенной формулой расчета реальной процентной ставки:

*r = i- ,* (4)

где *r —* реальная ставка процента;

*i —* номинальная ставка процента;

— темп инфляции.

Расхождение в результатах, получаемых при расчетах по формуле (3) и по формуле (4), тем больше, чем выше темп инфляции за данный промежуток времени. И наоборот, при незначительном темпе инфляции (до 10%) формула (4) дает ре­зультат, весьма близкий к тому, который мог бы быть получен при использовании формулы (3). Действительно, в нашем при­мере реальная ставка процента, исчисленная по формуле (4), будет равна 3%: *r* = 10% - 7% = 3%. Сравните с *r* = 2,8%, полученной из формулы (3). Это связано с тем, что при малых значениях я знаменатель дроби из формулы (3) стремится к единице и, следовательно, при расчетах знаменателем можно пренебречь.

Перегруппировав члены уравнения (4) относительно реаль­ной ставки процента, увидим, что номинальная ставка процента есть сумма реальной ставки процента и темпа инфляции:

*r = i+ ,* (5)

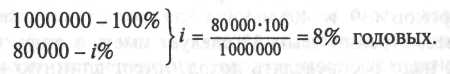
Уравнение (5) получило название уравнения Фишера в честь уже известного нам Ирвинга Фишера, который подробно иссле­довал взаимосвязь этих переменных. Из уравнения Фишера сле­дует, что номинальная ставка процента может изменяться по двум причинам: в связи с изменением реальной процентной ставки и в связи с изменением общего уровня цен в экономике. Отметим, что уравнение (4) может использоваться для расчета (в приближенном виде) изменения любых реальных величин, в том числе и реального дохода.

В заключение скажем несколько слов о том, как причудливо инфляция перераспределяет доходы в обществе. От инфляции больше всего страдают люди, получающие относительно фикси­рованные номинальные доходы (например, пенсионеры). Люди, живущие на нефиксированные доходы, могут выиграть от ин­фляции, если рост их номинальных доходов опережает рост цен в экономике. Следовательно, в результате инфляции в обществе происходит перераспределение реальных доходов.

От инфляции страдают владельцы сбережений, так как с рос­том цен реальная стоимость, или покупательная способность, сбережений уменьшается. Инфляция также перераспределяет до­ходы между дебиторами и кредиторами: она приносит выгоду получателям кредита, так как они берут в долг деньги с большей покупательной способностью, а возвращают кредитору деньги, обесцененные инфляцией. Отсюда значительный рост номи­нальных процентных ставок в условиях сильной инфляции при падении реальных процентных ставок. Подробнее останавли­ваться на этом вопросе не имеет смысла, так как он обстоятель­но изложен в учебнике. Отметим лишь, что перераспределение реальных доходов особенно ощутимо в случае **непредвиденной инфляции. В** случае **ожидаемой инфляции** получатель дохода мо­жет принять меры, чтобы предотвратить или уменьшить нега­тивные последствия инфляции.

***Задача 2.*** При каком годовом уровне инфляции опреде­ленно не стоит вкладывать свои сбережения в банк, если извест­но, что, вложив в банк 1000 000 рублей, через год можно полу­чить 1080000 рублей?

***Решение.***Из условия задачи легко подсчитать величину но­минальной ставки процента:



Следовательно, при любом темпе инфляции, превышающем в год, реальная ставка процента будет величиной отрицательной и вам определенно не следует помещать свои сбережения на хранение в банк, так как они потеряют свою прежнюю покупа­тельную способность.